



sindsegsc

Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização



**Consumidor:
sustentabilidade ao
desenvolvimento**

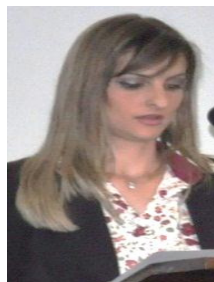
Diretoria, Comissões e Grupos de Trabalho

Diretores, coordenadores e profissionais responsáveis pelas áreas:

- Educacionais, cursos e eventos;
- Institucionais, comunicação e de relações;
- Sociais e comunitárias



Comissões e Grupos de Trabalho



Novo layout Portal SindsegSC

www.sindsegsc.org.br



No dia 01 de fevereiro de 2012, foi lançado pelo SindsegSC a nova versão e novo layout do portal www.sindsegsc.org.br, com melhorias significativas agregando conhecimento e conteúdo ao internauta.



Associada **Nobre Seguradora** visitou a Sede do SindsegSC



A associada Nobre Seguradora esteve presente na sede do SindsegSC no dia 14 de Fevereiro representada pelos senhores Pedro Jorge de Almeida (Presidente da Nobre), Altamir Dias, Sérgio Passold e Nilso Gonçalves.

O Presidente do SindsegSC, Sr. Paulo Lückmann e a Sra. Siméia Heleodoro (Ger. Administrativa do SindsegSC) foram os anfitriões desta visita.



Associada **Confiança Seguros** visitou a Sede do SindsegSC



Executivos da Confiança Companhia de Seguros visitam o SindsegSC

06/02/2012

Quarta-feira, 1º de fevereiro, o SindsegSC recebeu a visita da associada Confiança Companhia de Seguros, representada pelo Diretor Técnico Flávio da Silva Urubatan, o Assessor Comercial Paulo Hostyn e o Gerente da Filial de Blumenau Artur Eduardo Feversani. Os representantes foram recebidos pela gerente administrativa Siméia Tamara Heleodoro.

Fonte: SindsegSC – Sindicato das Seguradoras, Previdência e Capitalização em Santa Catarina

VOLTAR

Executivos da associada Confiança Seguros visitaram a sede do SindsegSC no dia 1º de fevereiro de 2012. A visita foi realizada pelos senhores Flávio da Silva Ubiratan (Diretor Técnico), Paulo Hosty (Assessor Comercial) e Artur Feversani (Gerente Filial Blumenau) que foram recebidos pela Gerente Administrativa do SindsegSC, Sra. Siméia Heleodoro.

Associada **Tokio Marine** visitou a Sede do SindsegSC



No dia 03 de fevereiro o SindsegSC recebeu a visita dos senhores, Rogério Luis Spézia (Superintendente Regional Sul) e João Melo (Diretor Comercial RJ/ES/Sul.) Ambos foram recebidos pela Sra. Siméia Heleodoro (Gerente Administrativa do SindsegSC).



Curso de Habilitação para Corretores de Seguros em Santa Catarina

ESCOLA NACIONAL de SEGUROS

2,9
MILHÕES
DE CARROS
PRODUZIDOS/ANO

O BRASIL CRESCEU.
O MERCADO DE SEGUROS TAMBÉM.
SEJA CORRETOR E APROVEITE.

**CURSO PARA HABILITAÇÃO DE
CORRETORES DE SEGUROS**

INSCRIÇÕES ABERTAS

Blumenau Chapecó Criciúma Florianópolis Joinville
CLIQUE PARA VER INFORMAÇÕES COMPLETAS

Unidade Regional Santa Catarina
Rua Coronel Vidal Ramos, 1 - Salas 401 a 404 - Jardim Blumenau
Contato: (47) 3326-7105 / 3326-5203 / unidadesc@funenseg.org.br

Compartilhe: Facebook Twitter Flickr YouTube Orkut

O SindsegSC é uma entidade apoiadora da Escola Nacional de Seguros na divulgação dos Cursos para Habilitação de Corretores de Seguros durante o ano de 2012.

Coordenadores SindsegSC 2012

O SindsegSC junto a sua Diretoria definiu para o ano de 2012, os coordenadores para os trabalhos de Grupos e Comissões.



Marco Cabañero
Automóveis



Felipe Carvalho
Riscos Pessoais



Siméia Heleodoro
GT Criciúma
GT Florianópolis
GT Joinville



Paulo Lückmann
GT Chapecó



Jean Carlo de Borba
Ramos Diversos

Lançamento do totem do movimento **“Chega de Acidentes”**
Florianópolis



O SindsegSC participou no dia 15 de fevereiro em Florianópolis como apoiador do Movimento **“Chega de Acidentes”** no recebimento do Tótem que estima o número de vítimas de acidentes de trânsito.

Curso ***“Inovação e Oportunidades em Sustentabilidade”***
em São Paulo.

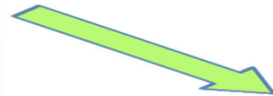
O SindsegSC marcou presença no curso ***“Inovação e Oportunidades em Sustentabilidade”***, realizado pela CNseg em São Paulo. O sindicato esteve representado pela Sra. Siméia Heleodoro, Ger. Administrativa do SindsegSC.



Responsabilidade Social e Ambiental Campanha



2011





A comissão de Riscos Pessoais realizou no dia 5 de março a 1^a edi o do Programa Diretor sem Fronteiras. O programa convida profissionais do mercado para tratar de assuntos específicos e de interesse do mercado de seguros. Nesta edi o o profissional convidado foi o Dr. Lodi Sodré que tratou dos temas “Jurisprudência do suicídio e comportamento do judiciário: AVC”.



Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização



Março

Homenagem do SindsegSC no ***Dia Internacional da Mulher***



O SindsegSC presenteou as mulheres do mercado de seguros com um porta bolsa e no portal SindsegSC, foi publicado um banner e uma mensagem do presidente Sr. Paulo Lückmann.

SindsegSC apoiou e incentivou projeto **PIC JAC** de Capacitação e de Prevenção às Drogas

Abertura

A abertura do projeto no dia 09 de março contou com a presença do SindsegSC representados pelo Sr. Rodrigo Chavantes, Sr. Sidnei André e a Sra. Siméia Heleodoro.



Realização:



ORREIO
COMUNITÁRIO

Apoios:



Amea
Associação de Moradores
da Favela Antão

Patrocínio:



Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Participações especiais:



POLÍCIA MILITAR
10ª BPM



JCI
Blumenau Garcia



COMEM

“A Importância do Seguro – Cultura do Seguro”



No dia 30 de março o Projeto PIC JAC teve a participação do membro da diretoria do SindsegSC Sr. Jean Carlo de Borba que palestrou sobre “A importância do Seguro – Cultura do Seguro”.

SindsegSC apoiou o Curso de **Formação de Agentes de Trânsito** de Blumenau



O SindsegSC foi um apoiador no Curso de Formação de Agentes de Trânsito de Blumenau, curso este realizado pela Escola Pública de Trânsito da cidade de Blumenau.



16.03.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de Hellen Roncáglio, participante do Grupo de Trabalho de Florianópolis



Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Hellen Roncáglio
16 de Março de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Hellen Roncáglio atua no mercado de seguros catarinense há 18 anos, e comenta nesta edição do Capital Intelectual diversos pontos relevantes do ramo.

Para ela, é de extrema importância que as seguradoras e o SindsegSC atuem na conscientização do consumidor, instruindo a população sobre a função social do seguro. Inclusive aumentando o número de palestras e encontros abertos ao público.

Além disso, com o Capital Intelectual você pode conhecer melhor as personalidades que agregam valor e ajudam a criar a história de sucesso do mercado de seguros em Santa Catarina.



Hellen Roncáglio
Gestora de Vendas da SulAmérica Seguros e Previdência e participante do Grupo de Trabalho de Florianópolis do SindsegSC

Capital Intelectual: Há quanto tempo a senhora atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Hellen Roncáglio: Há 18 anos, iniciei em 1994 na Bradesco Seguros em Florianópolis. Na época participei de uma entrevista por indicação de um amigo, Sr. Rogerio, gerente do banco, que havia sido transferido recentemente de Criciúma para Florianópolis. Nunca me esqueço, tive que responder um teste onde haviam vários termos técnicos, nunca havia ouvido falar em sinistro, acho que o que me salvou foi o teste de datilografia, nesta iniciei como secretária da Superintendência passando após para área de emissão de automóvel. Em 1998 ingressei na Caixa Seguros (antiga Sasse), na função de Supervisora Comercial na região de Criciúma, responsável pelo desenvolvimento da parte comercial da operação de seguros.

Esporte: Vôlei (Hoje apenas aprecio)

Lugar que gostaria de conhecer: Roma

Exemplo de vida: Meus pais, Clélia da Cruz Fernandes e Henrique Fernandes.

Livro: O Caçador de Pipas (Khaled Hosseini)

Filme: Gladiador

Música: Ludy - Jason Mraz feat. Colbie Caillat

Frase: Tu te tornas eternamente responsável por aquilo que cativas. (Antoine de Saint Exupéry)

Um sonho: Não ver e nem ouvir falar em desigualdade social.

Palestra “*Protagonismo Feminino*”

2012

Março

Mês Internacional da Mulher

Palestra Especial

Blumenau



Palestrante
Maria Helena Monteiro

Protagonismo Feminino - Uma Experiência de Vida

Conheça as múltiplas oportunidades e as escolhas que as mulheres têm que fazer para alcançar o sucesso e a felicidade na vida profissional e pessoal.

Data e Horário: Dia 19 de março, segunda-feira, às 17h (café da tarde especial para as mulheres); 17h30 (início)

Local: Auditório do Sincor-SC:
Rua Vidal Ramos, 1 - Edifício Alameda Office - Térreo - Jardim Blumenau

Palestrante: Maria Helena Monteiro
Advogada com MBA Executivo pelo COPPEAD-UFRJ. Mais de 40 anos de experiência em cargos executivos no Brasil e no exterior, com foco principalmente na área de Recursos Humanos de empresas como IBM, Bob's, Shell, HSBC e SulAmérica Seguros. Atualmente é diretora de Ensino Técnico da Escola Nacional de Seguros.

Clique aqui e faça a sua inscrição gratuitamente

Informações: (47) 3326-7105 / 5203
unidades@funseg.org.br

Compartilhe: Facebook Twitter Flickr YouTube Orkut

ESCOLA NACIONAL DE SEGUROS www.funseg.org.br



O SindsegSC contribuiu com a Escola Nacional de Seguros na divulgação da palestra e esteve presente representado pela Sra. Siméia Heleodoro (Ger. Administrativa do SindsegSC) no dia **19 de março** no auditório do Sincor-SC.

21.03.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de
Luiz Antonio Segá, participante do Grupo de
Trabalho de Chapecó



Capital Intelectual | Luiz Antonio Segá 21 de Março de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br



Luiz Antonio Segá atua no mercado de seguros há quase 30 anos, com experiência em diversas seguradoras e ativa participação nas ações do

Nesta entrevista ao Capital Intelectual, Luiz respondeu diversas questões sobre o mercado de seguros catarinense, atuações e desafios do Grupo de Trabalho de Chapecó, além de compartilhar informações sobre a sua carreira.

Luiz ainda destaca como a confiança no corretor é importante, e que as seguradoras devem lutar para aumentar a credibilidade com o consumidor, pontos que para ele são imprescindíveis no ramo.

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Luiz Antonio Segá: Iniciei minhas atividades no seguro em 02/09/1985 em Brusque-SC, na Sul América Unibanco Seguradora. Estou no mercado há 26 anos. Tinha cursado a primeira faculdade e buscava trabalho. No momento da contratação, pensei que era para ser bancário, e preocupou-me muito o fato de trabalhar com seguros, mas vi depois, que foi melhor para minha realização profissional. Lá fiquei 1 ano. Em seguida, 5 anos na Bradesco Seguros, depois 10 anos na Liberty Seguros, e, neste mês de abril, completarei 10 anos de HDI Seguros.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?

Luiz Antonio Segá: Sou formado em Filosofia e Direito.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira.

Luiz Antonio Segá: Nossa relação diária de trabalho é com os corretores de



Luiz Antonio Segá
Gerente da HDI Seguros S.A. - Filial Chapecó, responsável por ações Institucionais, de Comunicação e Relações do Grupo de Trabalho do SindsegSC em Chapecó

Esporte: Futebol

Lugar que gostaria de conhecer: Paris

Exemplo de vida: Meu pai, pela capacidade de conjugar serenidade com determinação

Livro: O Tempo e o Vento

Filme: Era Uma Vez no Oeste

Música: Ainda existe um lugar

Frase: Vinhos e amigos, só os bons e verdadeiros, por que a vida é curta

Um dia perfeito: Um acampamento a beira do rio, com família e amigos

Sr. Rodrigo Chavantes representou o SindsegSC na ***Audiência Pública*** realizada em Blumenau sobre a ***Duplicação da BR-470.***





Vice-Presidente do SindsegSC,
Sr. Marco Cabañero representou o sindicato na
Formatura dos Corretores de Seguros realizada no
dia ***21 de março de 2012*** no ***Hotel Lindacap*** em
Florianópolis

Dia Mundial da Água

The screenshot shows the website interface with the following sections:

- Header:** Logo 'sindsegsc' and a search bar labeled 'BUSCAR'.
- Navigation:** Menu items: HOME, SINDSEGSC, ASSOCIADAS, SERVIÇOS, SALA DE IMPRENSA, ESTATÍSTICAS, FALE CONOSCO, ACESSO ASSOCIADA.
- Main Banner:** '22 de Março Dia Mundial da Água' with a water splash image.
- ÚLTIMAS NOTÍCIAS:**
 - 22/03/2012 - Audiência sobre o BR 470 sugere profissional Brasília
 - 22/03/2012 - Entrevista: Roberto Almeida - Avaliação positiva do Insurance 2012
 - 22/03/2012 - Susseg cria fórum de conselheiros
 - 22/03/2012 - Sustentabilidade: Em 30 anos Brasil pode ter problema de abastecimento de água
- PALESTRAS:**
 - 16/04/2012 "Programa Desenvolvimento dos Executivos do Seguro - PDES - Chageco"
- AGENDA:**
 - Mar 23 "Comissão Ramos Diversos"
 - Mar 26 "Comissão Automóveis"
 - Mar 27 "Comissão Riscos Pessoais"
- ENQUETE:**

A casa própria é um dos bens mais desejados pelo consumidor, e após adquiri-la, providenciar a sua segurança é de suma importância.

Você sabe o que é o seguro residencial e quais são seus benefícios?

Sim Não
- INFORMATIVO:**
 - Informativo Edição nº 35 - Fevereiro/2012
 - Retrospectiva de Sucesso
- TV SINDSEGSC:**
 - Video Institucional SindsegSC
 - Panel Mudanças Climáticas na RDS TV Joinville
 - Palestrante do SindsegSC fala a TVQS
- NEWSLETTER SINDSEGSC:**

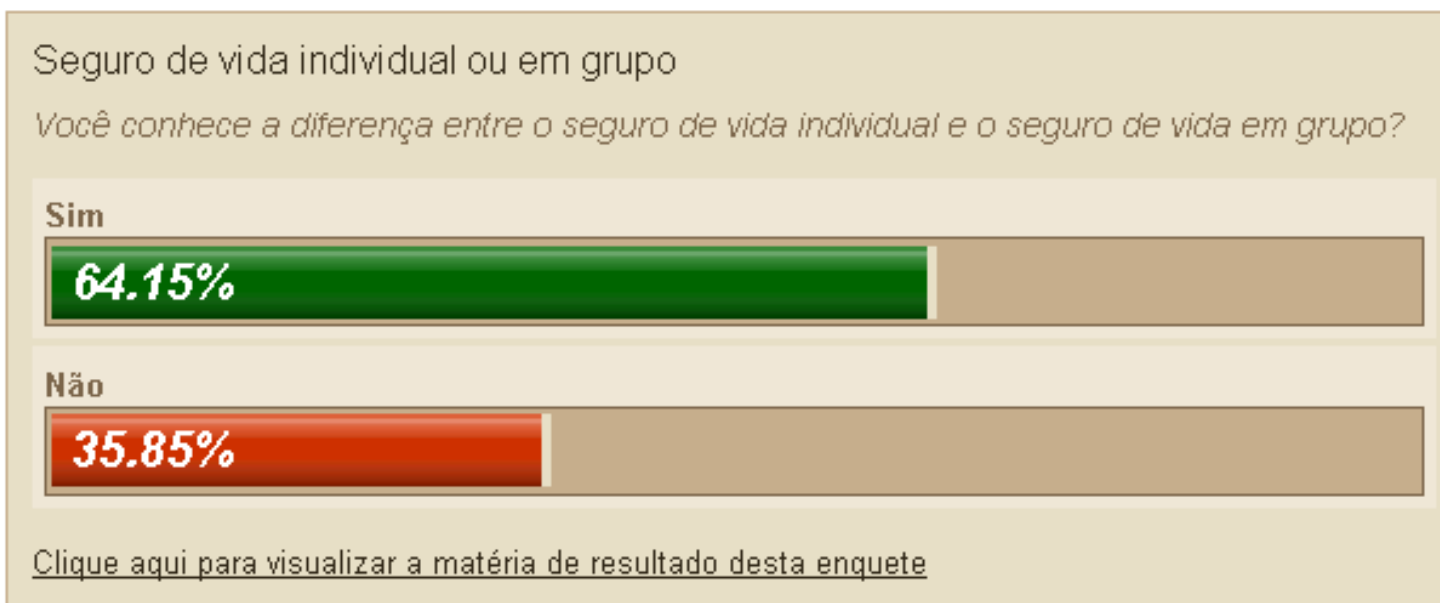
Receba nossa newsletter e informativo, com as últimas notícias do SindsegSC

Nome:

E-mail:
- ANIVERSARIANTES:**
 - Dia 22.03 - Rodrigo Rocha
 - Dia 23.03 - Mariel Pontaldi
 - Dia 25.03 - Kátia Cabênero
- Footer:**
 - SindsegSC - Rua XV de Novembro, 350 - Sala 1001 - CEP 89010-001 - Blumenau/SC - (47) 3323-8087 - [fale.conosco](mailto:fale.conosco@sindsegsc.com.br)
 - W2@

No dia 22 de março é comemorado o **Dia Mundial da Água**. Para comemorar este dia o SindsegSC publicou em seu portal um banner alusivo a data.

Enquete SindsegSC
Seguro de vida Individual ou em Grupo
(01.01 a 01.03.2012)



Pesquisa efetuada no Portal SindsegSC sobre o tema seguro de vida individual e em grupo.

Diretor Sem Fronteiras

Foi realizada no dia 13 de abril a 2ª edição do ***Diretor Sem Fronteiras*** na Comissão de Ramos Diversos, contou com a presença do Dr. Lodi Sodré - sobre o tema ***“Cadastro do corretor de seguros”***.





Entrevista do Presidente
Sr. Paulo Lückmann no
programa ***“TVL Comunidade”***,
na ***TV Legislativa***.

**PDES – Programa de Desenvolvimento dos
Executivos do Seguro**

Chapecó –Palestrante Eliane Wamser.



Foi realizado nos dias 16, 17 e 18 de abril, mais uma etapa do **Programa de Desenvolvimento dos Executivos do Seguro na cidade de Chapecó.**

Na oportunidade a palestrante Eliane Wamser presenteou uma participante com seu Livro **A Secretária Que Faz.**

17.04.2012 - Divulgado *Capital Intelectual* de Antonio César Goulart Mendes, participante do Grupo de Trabalho de Criciúma

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

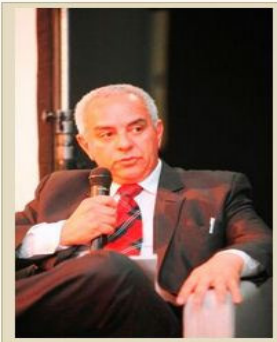
Capital Intelectual | Antônio César Goulart Mendes 17 de Abril de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Antônio César Goulart Mendes atua no mercado de seguros há 30 anos e acumula diversos feitos em sua carreira.

O profissional que atualmente é gerente da HDI Seguros em Criciúma, já foi coordenador do Grupo de Trabalho de Criciúma do SindsegSC por três anos e mediu o Painel sobre Mudanças Climáticas realizado pelo SindsegSC na cidade em 2011.

Nesta entrevista ao *Capital Intelectual*, César analisa a mudança do mercado de seguros, os temas mais importantes do mercado atualmente, e ainda nos conta um pouco mais sobre sua carreira.



Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Antônio César Goulart Mendes: Estou no mercado desde 15 de janeiro de 1982, portanto, em 2012, completei 30 anos de dedicação e comprometimento ao mercado em seguros. A oportunidade de trabalho veio como convite de um cidadão já falecido e que tive a oportunidade de conhecer num almoço institucional. Ele era inspetor de produção na cidade de Lages/SC e tinha a necessidade de contratação de um funcionário. Há época, a região serrana não tinha mais que meia dúzia de corretores.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?

Antônio César Goulart Mendes: Fundamentalmente ter habilidade para lidar com pessoas, além de um conhecimento amplo e detalhado do mercado. Atitudes proativas e conduta reta são características essenciais para uma carreira de sucesso no mercado.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?

Antônio César Goulart Mendes: O mercado de seguros contribui de forma importante para o crescimento econômico, fornecendo aos consumidores e empresas proteção contra eventos danosos. Mas considero também que o mercado deveria aproveitar a tendência de crescimento e se conectar com um pouco mais com a responsabilidade social, pois considero esse tema uma estratégia que pode trazer benefícios para o mercado quando desenvolvida adequadamente. Penso que

Antônio César Goulart Mendes
Gerente Filial Criciúma da HDI Seguros

Esporte: Futebol

Lugar que gostaria de conhecer: A região dos Pirineus, na França, pelo seu misticismo

Exemplo de vida: Meu pai e minha mãe, sem sombra de dúvida!

Livro: "Nada de Novo no Front". Esse livro é um belo romance anti-guerra

Filme: Gosto muito de dois filmes: "O Expresso da Meia Noite" e "Cocoon"

Música: Todas dos gêneros blues e country

Frase: "Um homem para ser completo precisa ser educado, estudioso, verdadeiro, firme e possuir espírito público." (Anônimo)

Um sonho: O realizado

Um dia perfeito: Aquele dedicado exclusivamente à família

Um guru: Meu pai

Outro ponto que gostaria de destacar: Gostaria de agradecer a oportunidade promovida pelo SindsegSC através deste programa, onde podemos compartilhar com amigos e colegas de mercado um pouco de nossa intimidade e reforçar os laços de amizade que nos unem, através de idéias e conceitos próprios de cada um, e que, também de certa forma, contribuem principalmente com aqueles que

Em 17 de Abril o SindsegSC, representado pelos senhores ***Paulo Lückmann, Antônio César Stringari e José Antônio de Souza***, reuniu-se com ***comandantes e tenentes*** da Polícia Militar de ***Joinville*** para tratar de temas relacionados ao aumento de furtos/roubos de veículos na região.





HOME SINDSEGSC ASSOCIADAS SERVIÇOS **SALA DE IMPRENSA** ESTATÍSTICAS

SindsegSC recebeu visita de representantes da Marítima Seguros

24/04/2012

O SindsegSC recebeu a visita de dois executivos da associada Marítima Seguros nesta quarta-feira, dia 18 de abril. Estavam presentes na sede do SindsegSC em Blumenau os senhores Paulo Thomaz de Aquino e Sidnei André.

Fonte: SindsegSC – Sindicato das Seguradoras, Previdência e Capitalização em Santa Catarina

VOLTAR

No dia 18 de abril o SindsegSC recebeu a visita a associada Marítima Seguros representada pelos senhores Paulo Thomaz Aquino e Sidnei André.



SindsegSC apoiou o **Projeto Universidade da Bola**, projeto esse que atende crianças e adolescentes de 6 a 15 anos de idade, que incentiva a prática esportiva e a inclusão e integração social do Clube Atlético Metropolitano de Blumenau.

25.04.2012 - Divulgado **Capital Intelectual**
de **Sharlene de Miranda Kath**, participante
da Comissão de Riscos Pessoais

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Sharlene de Miranda Kath 25 de Abril de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Sharlene de Miranda Kath trabalha no mercado de seguros há 13 anos e é participante da Comissão de Riscos Pessoais do SindsegSC

Nesta entrevista ao Capital Intelectual, Sharlene compartilhou sua opinião sobre diversos pontos do mercado de seguros.

Além disso, a Gerente da Tokio Marine ainda comentou a respeito do artigo sobre a Geração Y que está escrevendo.



Capital Intelectual: Há quanto tempo a senhora atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Sharlene de Miranda Kath: Estou no mercado de seguros há 13 anos, desde o meu primeiro emprego. Iniciei na Confiança Seguros, na época ainda era uma representação, onde fiquei por dois anos e sai para trabalhar na Liberty Paulista por mais dois anos. Em meados do ano de 2004 tentei sair do ramo para trabalhar numa empresa têxtil bastante conceituada na região, onde percebi que meu perfil mesmo era ser secretária. Neste mesmo ano voltei para o mercado, iniciando minha trajetória de 8 anos no Grupo Tokio Marine. Na época atuei na Real Seguros como assistente comercial, e um tempo depois da fusão com a Tokio Marine Seguradora, tive a oportunidade de atuar como Gerente Comercial de Vida do estado de SC, onde estou exercendo a função até hoje.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?

Sharlene de Miranda Kath: Sou formada em Administração Comércio Exterior (2006) pela Universidade Regional de Blumenau – FURB, e pós-graduada em *Link e Vendas* (2012) pelo ICFP.

Capital Intelectual: A senhora está escrevendo um artigo sobre a Geração Y e os seus aspectos no mercado de trabalho. Como a senhora vê o impacto desta geração para o mercado de seguros?

Sharlene de Miranda Kath: A geração Y é composta por pessoas que nasceram entre os anos de 1978 e 1989 e apesar da pouca idade vem conquistando o mercado de trabalho alcançando cargos de liderança. São pessoas que procuram equilibrar e valorizar seu tempo, e estão sempre acompanhando os avanços da tecnologia da informação, vislumbrando a excelência na sua função. Contudo, as empresas devem investir em treinamentos motivacionais e feedbacks constantes para que não haja conflito entre as demais gerações dentro da organização.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião da senhora, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?

Sharlene de Miranda Kath: Ética, comprometimento, transparência, responsabilidade, determinação e bom relacionamento dentro do mercado.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual a senhora acha importante comentar, e por quê?

Sharlene de Miranda Kath: Um tema atual que considero importante é a Previdência Privada que vem crescendo a cada ano. Percebemos que essa mudança de cultura caminha

Sharlene de Miranda Kath
Gerente Comercial de Vida em Santa Catarina da Tokio Marine Seguradora

Esporte: Vôlei, joguei muito na minha adolescência

Lugar que gostaria de conhecer: Bahamas, no Caribe

Exemplo de vida: Minha mãe

Livro: Tem vários livros bons que li ou que ainda gostaria de ler, mas gosto de citar o livro "O Segredo" pois fez eu mudar completamente meu modo de pensar e me relacionar com meus objetivos

Filme: Em Busca da Felicidade

Frase: "Estar no poder é como ser uma dama. Se tiver que lembrar às pessoas quem você é, você não é." Margaret Thatcher

Um dia perfeito: Meu casamento

SindsegSC publica matéria sobre **Seguro de Responsabilidade Civil que protege profissionais de indenização** no Informativo da Associação Brasileira de Odontologia – Regional Blumenau



NOTA

Seguro de Responsabilidade Civil protege profissionais de indenizações

Imagine a seguinte situação: Você é um profissional de anos de mercado, e que por algum incidente acaba cometendo um erro que leva o seu cliente a processá-lo. Falhas acontecem e todos estão sujeitos, e o pagamento de uma indenização pode prejudicar gravemente o seu caixa. É para esse tipo de situação que existe o Seguro de Responsabilidade Civil - RC.

Segundo o Art. 927 do Código Civil, aquele que, por ato ilícito causar dano a outra pessoa, fica obrigado a repará-lo. O Seguro de Responsabilidade Civil garante o reembolso da indenização que o segurado foi obrigado a pagar, seja por ter causado lesões corporais ou danos materiais provocados involuntariamente a terceiros. Como por exemplo, um dentista que devido à um descuido, causa algum dano ao paciente. Além do custo da indenização (que é definido na apólice), o seguro pode reembolsar custos de defesa, como os honorários advocatícios, caso necessário.

Cada vez mais as empresas investem em diferentes modalidades do Seguro, como os específicos para profissionais da área de saúde. Mas o serviço também pode ser contratado por pessoas físicas, para situações como a de alguém ser atacado por um animal dentro da sua propriedade.

Na área médica-odontológica, os Seguros RC possuem várias particularidades, como por exemplo, a cobertura por danos morais, além dos

materiais e corporais. E não costumam existir restrições quanto a tempo de profissão, portanto qualquer médico, dentista, enfermeiro, entre outros, pode adquirir um seguro. Além disso, ele pode ser dividido em E&O (erros e omissões), e D&O (sigla em inglês para Directors and Officers Liability Insurance). O primeiro é o mais comum entre profissionais da área médica-odontológica, pois cobre os danos causados a terceiros por falhas, imperícia ou negligência no exercício da profissão. Já o D&O garante a cobertura de danos causados por decisões erradas tomadas por diretores e administradores de empresas.

Ao contratar um seguro de Responsabilidade Civil, o segurado não prova que é um mal profissional, pelo contrário, prova que está preocupado e pronto para qualquer imprevisto. Afinal, a odontologia acima de qualquer outra área, lida com a vida das pessoas diariamente, e acidentes podem ocorrer até mesmo com o mais experiente. Estar protegido de eventuais indenizações por danos causados protege o seu bolso e a sua carreira.

Fonte:

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

ANIVERSÁRIOS

MARÇO

- 01 – Roberto Viek
- 08 – Paulo César Dalmarco
- 10 – Angelo Scarpa
- 16 – Ivar S. Dietrichkeit
- 16 – Jefferson Guimarães Prade
- 17 – Celso A. Spada
- 20 – Luciana de Oliveira
- 21 – Zenaida V. Nunes
- 27 – Margarida Lancia Santana
- 28 – Tâmara Tiao Campos
- 29 – Alexandre Marcelo Reichow
- 30 – Jackeline Ivá G. Coimbra
- 31 – Ademir Jose Weschenfelder Primo
- 31 – Sabrina Penzlen

ABRIL

- 03 – Clarissa Hoppe Fernandes
- 08 – Céli Dettmer
- 09 – Carolina Heing
- 09 – Rafaela Evaristo Matheussi
- 10 – José Cláudio Mor Peresard
- 14 – Francisco Carlos Gobor
- 19 – Gustavo Sponholz de Oliveira
- 27 – Jaime Haertel
- 29 – Denise Zendon Chiummo
- 30 – Vitorino Pantaleão de Santana

MAIO

- 02 – José Roberto Ludwig
- 03 – Joana Elisabeth N. S. Teixeira
- 06 – José Carlos Fausel
- 07 – Taise Vanessa Ruediger
- 08 – Carlos Augusto Abraham
- 12 – Francielle Valanga
- 15 – Dani Hgino Tortato
- 16 – Luciana Chacore Gentile Matte
- 17 – Otávio Rosa Silveira
- 18 – Clóvis Lenzi
- 20 – Julio César Mordhorst
- 23 – Enio Frech
- 26 – Daisy E. B. Frackknecht
- 29 – Roberto L. E. Bernitt
- 31 – Rubens Renato Weidgenant
- 31 – Vevino Warming

SICOOB
Multicredi

Tudo o que você sempre procurou em um banco o Sicoob Multicredi tem. Mas com uma diferença: o Sicoob não é banco, é uma cooperativa, onde o resultado sempre volta pra você.

Associe-se a essa ideia!

Postos de Atendimento:
Jardim Blumenau: (47) 3222-1003
Fortaleza: (47) 3223-0720
www.multicredi.coop.br

Diplomação dos Vereadores Mirins

2012

Maio



No dia 07 de maio o SindsegSC, representado pelo Presidente Sr. Paulo Lückmann, foi homenageado na cerimônia de **Diplomação dos Vereadores Mirins** no Projeto PIC JAC – Por Uma Vida Sem Drogas.

Enquete SindsegSC
Seguro Residencial
(01.03 a 01.05.2012)

A casa própria é um dos bens mais desejados pelo consumidor, e após adquiri-lo, providenciar a sua segurança é de suma importância.

Você sabe o que é o seguro residencial e quais são seus benefícios?

Sim

64.29%

Não

35.71%

[Clique aqui para visualizar a matéria de resultado desta enquete](#)

Pesquisa efetuada no Portal SindsegSC sobre o tema seguro residencial.

Visitas Prestadores de Serviços



23.04



28.05

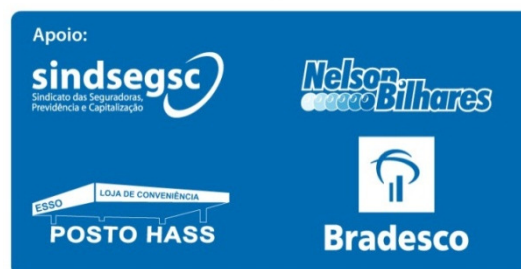


24.09



Comissão de Automóveis do SindsegSC recebeu visitas de prestadoras de serviços.

SindsegSC apoiou ***ação social*** da Planetapeia.
Blumenau



No dia 05 de Junho o SindsegSC comemorou aniversário de **22 anos** de criação e 88 anos da fundação do Comitê Mixto Paranaense e Santa Catharinense de Seguros



Jantar comemorativo do aniversário do SindsegSC realizado na noite do dia ***05 de Junho*** no Tabajara Tênis Clube



Palestras com **Lauro Faria** (www.tudosobreseguros.org.br) e **Rudolf Clebsch** (SETERB) no dia 05 de junho como parte das comemorações do aniversário do SindsegSC.



Dia das Mães



No dia 13 de maio, o SindsegSC Homenageou todas as mães com mensagens na capa de seu Portal e mensagem do Presidente Sr. Paulo Lückmann.

Feliz dia das mães

11/05/2012

Já dizia o poeta Mário Quintana, "Mãe... São três letras apenas as desse nome bendito; Também o céu tem três letras, e nelas cabe o infinito".

Mãe, uma palavra simples para descrever alguém tão completa e importante em nossas vidas. Domingo é o seu dia, mas por mera formalidade, pois você merece ser parabenizada todos os dias do ano.

Em nome da diretoria do SindsegSC, o Presidente tem uma mensagem para as mães:

"Segurança. Essa é uma das palavras que me vêm a mente quando penso nas mães, afinal, onde mais nós podemos nos sentir tão seguros se não junto de nossas queridas mães? Os braços de mãe são os nossos recantos seguros durante toda a vida, e sempre podemos contar com eles quando precisamos. É por esse e por tantos outros motivos que devemos agradecer e homenagear todas as mães nessa data especial, mas além disso, devemos agradecê-las diariamente por serem essa pessoa de importância imensurável em nossas vidas. Mãe, obrigado por tudo e parabéns pelo seu dia". - Paulo Lückmann



Fonte: SindsegSC - Sindicato das Seguradoras, Previdência e Capitalização em Santa Catarina

15.05.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de
Odimar Santos Caldeira, participante do
Grupo de Trabalho de Joinville


sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Odimar Santos Caldeira 15 de Maio de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Odimar Santos Caldeira atua no mercado de seguros há 30 anos, iniciou no Rio Grande do Sul e hoje trabalha em Joinville.

Como responsável pelas ações Sociais, Comunitárias e Ambientais do Grupo de Trabalho de Joinville do SindsegSC, Odimar comenta nesta entrevista sobre diversos pontos do mercado de seguros regional e nacional, além das atividades de responsabilidade social no estado.



Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Odimar Santos Caldeira: Atuo no mercado seguros há 30 anos. Iniciei minha carreira em março/1982 admitido pela Cia União de Seguros Gerais em Porto Alegre, graças ao meu pai que me conseguiu um teste por intermédio de um conhecido que trabalhava na empresa. Passei no teste e fui admitido na empresa aos 17 anos no mesmo mês em que ingressei na Universidade. Esses dois fatos fizeram com que março/1982 seja historicamente um mês muito marcante para a minha vida pessoal e profissional.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?

Odimar Santos Caldeira: Sou formado em Administração de empresas pela Universidade Luterana do Brasil de Canoas/RS. Cheguei a fazer também o curso superior de Matemática Computacional, porém não consegui concluir em função de compromissos profissionais. Estou vislumbrando a possibilidade de, em breve, fazer um curso de MBA de Gestão em vendas ou gestão empresarial.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?

Odimar Santos Caldeira: Além da formação técnica e experiência mercadológica, inerentes à função, acredito que ser um profissional de sucesso em qualquer segmento atualmente exige o aprimoramento de competências e habilidades como resiliência, dinamismo, criatividade, senso de equipe e foco em resultado. Isso tudo somado a muita determinação, ética, senso de urgência, atitudes próativas e paixão pelo que se faz.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?

Odimar Santos Caldeira: A mobilidade social que possibilitará a socialização do seguro entre as classes C e D com a disponibilização de produtos direcionados para esse novo perfil de consumidor. Nesse público teremos a oportunidade de difundir e desenvolver a cultura do

Odimar Santos Caldeira
Superintendente Sucursal Joinville da
Bradesco Auto/RE

Esporte: Para assistir, futebol, e para praticar, caminhada (ao ar livre)

Lugar que gostaria de conhecer: São dois: Itália e Fernando de Noronha

Exemplo de vida: Para todos nós: Jesus Cristo. Para mim: meus pais pela dedicação, amor e educação propiciados.

Livro: "A Vida Que Vale A Pena Ser Vivida" de Clóvis de Barros Filho

Filme: Qualquer um de ficção científica e aventura.

Música: Qualquer uma do AC/DC

Frase: "O pessimista queixa-se da falta do vento, o otimista espera que ele mude, o realista ajusta as velas" - William G. Ward

Um sonho: Tenho vários. Realizei um recentemente: morar em SC. Outro é concluir o processo de educação de meus filhos e deixá-los bem encaminhados na vida.

Um dia perfeito: Um dia com a família reunida.

Dia Nacional do Securitário agora é lei

18/05/2012

Foi publicado no Diário Oficial da União desta quarta-feira (16/05) a Lei nº12.640, que institui o Dia Nacional do Securitário. Veja a íntegra do texto:

"LEI Nº 12.640, DE 15 DE MAIO DE 2012.

Institui o Dia Nacional do Securitário.

A PRESIDENTA DA REPÚBLICA Faço saber que o Congresso Nacional decreta e eu sanciono a seguinte Lei: Art. 1º Fica instituído o Dia Nacional do Securitário a ser comemorado, anualmente, na terceira segunda-feira do mês de outubro.

Art. 2º Esta Lei entra em vigor na data de sua publicação.

Brasília, 15 de maio de 2012; 191º da Independência e 124º da República.

DILMA ROUSSEFF

Fonte: Clipp-Seg | Revista Cobertura

No dia 18 de maio o SindsegSC publicou uma nota informando sobre o decreto assinado pela Presidente Dilma Russef que instituiu Lei ao Dia Nacional do Securitário, comemorado anualmente na terceira segunda-feira do mês de outubro.

21.05.2012 - Divulgado **Capital Intelectual**
de **Henrique Armin Soetbeer**, participante
do Grupo de Trabalho de Chapecó.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Henrique Armin Soetbeer 21 de Maio de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Henrique Armin Soetbeer atua no mercado de seguros há 21 anos, é professor da Escola Nacional de Seguros desde 1999, e responsável pelas ações sociais, ambientais e comunitárias do SindsegSC, através do Grupo de Trabalho de Chapecó.

Nesta entrevista ele comenta sobre diversos pontos do mercado de seguros, além das ações sociais do SindsegSC em Santa Catarina, como a campanha "Seu Gesto Vale Um Somo".



Henrique Armin Soetbeer
Gerente Filial Chapecó da Marítima Seguros

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou neste mercado?
Henrique Armin Soetbeer: Comecei como estagiário da faculdade, estou há 21 anos no mercado, ingressei em 1991 na York Willis Corretora, em Blumenau, passando em 1992 para seguradoras, já atuei pela Chubb, Finasa, HDI e Tokio, nas quais tive a oportunidade de aprender e trabalhar com bons profissionais, e atender todas as regiões de Santa Catarina e Curitiba durante 3 anos. Atuo também como professor da Escola Nacional de Seguros desde 1999.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
Henrique Armin Soetbeer: Sou formado em Administração de Empresas pela FURB, pós-graduado em Marketing, Vendas pela FGV e Gestão de Seguros, Funenseg/Asselvi.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Henrique Armin Soetbeer: Seguro é confiança, honestidade, idoneidade, transparência nas negociações, conhecimento técnico e atualizações constantes, conhecer as dificuldades dos corretores e clientes, o que converte em relacionamento, e é muito importante ter uma boa equipe com você.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
Henrique Armin Soetbeer: Quando iniciei em seguros o mercado não representava 1% do PIB, hoje ultrapassamos 3% e especialistas acreditam em 8% em 5 anos, ou seja, estamos em franco crescimento, aproveitando a boa fase econômica do Brasil, acompanhado por frequentes mudanças em produtos e legislações, o que fez surgir novos nichos de mercado que nos motiva estar sempre aprendendo.

Capital Intelectual: Como participante da Comissão de Responsabilidade Social do SindsegSC, como o senhor avalia as atuações do Sindicato neste meio, e quais pontos merecem mais atenção da Comissão?
Henrique Armin Soetbeer: Importantíssima a atuação do sindicato nas ações sociais. Podemos aproveitar nosso mascote SID, para informar as atividades securitárias à sociedade, principalmente junto às crianças, talvez através de cartões ou revista.

Esporte: Gosto de praticar tiro e pescar
Lugar que gostaria de conhecer: Índia, devido à sua diversidade cultural
Exemplo de vida: A família, base do ser humano
Livro: Deus, um Delírio - Richard Dawkins
Filme: Preferencialmente os épicos
Música: My Way, nas versões de Frank Sinatra e Elvis Presley
Frase: "Não tentes ser bem sucedido, tente antes ser um homem de valor. O único lugar onde o sucesso vem antes do trabalho é no dicionário." - Albert Einstein
Um sonho: Viver aos 150 anos
Um dia perfeito: Todos em que você faz o que gosta

Responsabilidade Social e Ambiental
Campanha Vídeo – TV SindsegSC



05.06 Dia Mundial do Meio Ambiente

Doação de impressora ao **Corpo de
Bombeiros Voluntários de Joinville.**



No dia 18 de junho, o SindsegSC representado pela sua Gerente Administrativa Sra. Siméia Heleodoro, junto aos senhores Antônio César Stringari e José Antônio de Souza - representantes do Grupo de Trabalho de Joinville -, realizou a doação de impressora ao **Corpo de Bombeiros Voluntários de Joinville.**

Moção de Louvor



No dia 25 de junho na Câmara de Vereadores de Blumenau, o assessor jurídico do SindsegSC, Dr. Lodi Sodr e e o ex-diretor do sindicato Sr. Werner Holetz receberam a Moção de Louvor por seus relevantes serviços prestados.



O SindsegSC realizou doação de equipamentos eletrônicos à **Secretaria de Desenvolvimento Econômico de Blumenau** doados pela associada Nobre Seguradora.



**PREFEITURA
DE BLUMENAU**



Lançamento dos Princípios para Sustentabilidade em Seguros (PSI)

PNseg sustentabilidade em seguros Pacto Global

HOME AÇÕES ▾ EVENTOS ▾ IMPRENSA ▾ PUBLICAÇÕES

PRINCÍPIOS PARA SUSTENTABILIDADE EM SEGUROS - PSI

INICIATIVA HISTÓRICA.
Os Princípios para Sustentabilidade em Seguros (PSI, sigla em inglês) consistem em três dimensões (ambiental, social e de governança) estabelecidos pelo Programa das Nações Unidas para o Meio Ambiente – Iniciativa Financeira (UNEP FI, sigla em inglês) em parceria com a indústria global de seguros.

Os PSI foram lançados durante o 43º Seminário Anual da IIS (International Insurance Society), no dia 19 de junho deste ano, no hotel Sofitel Rio de Janeiro. Uma iniciativa histórica que apoia os objetivos da Conferência das Nações Unidas de 2012 sobre Desenvolvimento Sustentável (Rio +20).

Escolha abaixo o idioma de sua preferência para conhecer os princípios:

- Versão em inglês | English version
- Versão em português | Portuguese version

RELATÓRIO DA PESQUISA SOBRE O ALINHAMENTO DAS PRÁTICAS ATUAIS AOS PRINCÍPIOS PARA SUSTENTABILIDADE EM SEGUROS (PSI)

- Apresentação do Relatório pela diretora executiva da CNseg
- Relatório da Pesquisa sobre o Alinhamento das Práticas Atuais aos Princípios para Sustentabilidade em Seguros

Quem somos | Estrutura do mercado | Fale conosco

CNseg online (notícias) | Eventos do mercado | Eventos internacionais

Destaques | Entrevistas

PORTAL CNSEG
www.cnseg.org.br



sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

BUSCAR

HOME SINDEGSC ASSOCIADAS **SERVIÇOS** SALA DE IMPRENSA ESTATÍSTICAS FALE CONOSCO ACESSO ASSOCIADA

Publicações

PSI - Princípios para Sustentabilidade em Seguros
Princípios Para Sustentabilidade em Seguros

Relatório Pesquisa CNseg

Apresentação do Relatório: Solange Beatriz

Relatório Pesquisa CNseg - Protocolo Seguro Verde

VOLTAR

Serviços

- Publicações
- Biblioteca
- Assuntos jurídicos
 - Atos normativos
 - Legislação
 - Circulares
 - Edições
 - Súmulas
- Oportunidades/Talento humano
- Prestadores de serviços
- Convenções Coletivas PLR

Palestra ***O Mercado de Seguros Brasileiro -
Tendências e Oportunidades*** - Florianópolis

2012

Junho

ESCOLA NACIONAL de SEGUROS

SEGUROS



**PALESTRA EM FLORIANÓPOLIS/SC
O MERCADO DE SEGUROS BRASILEIRO -
TENDÊNCIAS E OPORTUNIDADES**

Entenda de que forma o mercado de seguros
ainda pode se desenvolver e quais as
oportunidades de negócios existentes no Brasil.

INFORMADO
VALORIZE SEU
CURRÍCULO
DE ALTO NÍVEL



Palestrante - Guilherme Armando Contrucci

Professor e consultor em Seguros e Previdência. Formado em Comunicação Social e Marketing, MBA em Administração com ênfase em Seguros e MBA em Metodologia e Didática do Ensino Superior. Atua no mercado de seguros desde 1990 como executivo de seguradoras e corretoras de seguros nacionais e internacionais. Atualmente apresenta o programa WebSeguros da TV UCL.

Dia 26 de junho, terça-feira, às 19h
Cambirela Hotel: Av. Max Schramm, 2159 - Estreito

Mais Informações
(11) 5212 2170 / 2171 / tatianafreire@funenseg.org.br / marcoamara@funenseg.org.br

CLIQUE E FAÇA SUA INSCRIÇÃO ON-LINE. É GRÁTIS!

Realização



O SindsegSC apoiou no dia 26 de junho a palestra ***O Mercado de Seguros Brasileiro - Tendências e Oportunidades***, proferida pelo Palestrante Guilherme Armando Contrucci realizada pela Escola Nacional de Seguros no Cambirela Hotel em Florianópolis.





ESCOLA NACIONAL de SEGUROS **SEGUROS**

PALESTRA EM RIO DO SUL/SC
**O MERCADO DE SEGUROS BRASILEIRO -
TENDÊNCIAS E OPORTUNIDADES**

Entenda de que forma o mercado de seguros
ainda pode se desenvolver e quais as
oportunidades de negócios existentes no Brasil.

INFORMAÇÃO
VALORIZE SEU
CURRÍCULO
DE ALTO NÍVEL

Palestrante - Guilherme Armando Contrucci

Professor e consultor em Seguros e Previdência. Formado em Comunicação Social e Marketing, MBA em Administração com ênfase em Seguros e MBA em Metodologia e Didática do Ensino Superior. Atua no mercado de seguros desde 1990 como executivo de seguradoras e corretoras de seguros nacionais e internacionais. Atualmente apresenta o programa WebSeguros da TV UCL.

Dia 27 de junho, quarta-feira, às 19h
Faculdade Ação: Rua Coelho Neto, 170 - Centro

Mais Informações
(11) 5212 2170 / 2171 / tatianafreire@funerseg.org.br / marcoamara@funerseg.org.br

CLIQUE E FAÇA SUA INSCRIÇÃO ON-LINE. É GRÁTIS!

Realização



O SindsegSC apoiou no dia 27 de junho a palestra **O Mercado de Seguros Brasileiro - Tendências e Oportunidades**, proferida pelo Palestrante Guilherme Armando Contrucci realizada pela Escola Nacional de Seguros na Faculdade Ação em Rio do Sul.

Responsabilidade Social e Ambiental **Encerramento da Campanha “Seu Gesto Vale um Sorriso”.**



No dia 29 de junho foi encerrada em todo o estado de Santa Catarina a campanha de Responsabilidade Social do SindsegSC **“Seu Gesto Vale Um Sorriso”**. Foram arrecadados mais de 10 mil itens de higiene pessoal que foram entregues a crianças carentes de instituições infantis do estado.

Enquete SindsegSC

Ações Sustentáveis

01.05 a 01.07.2012

As ações sustentáveis são de extrema importância, e devem estar presentes em todas as áreas, seja em casa ou no trabalho.

A sua empresa atua visando ações de sustentabilidade?

Sim

75.00%

Não

25.00%

[Clique aqui para visualizar a matéria de resultado desta enquete](#)

Pesquisa efetuada no Portal SindsegSC sobre o tema ações sustentáveis.

09.07.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de **Rodrigo Luiz Furlani**, participante da Comissão de Automóveis.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Rodrigo Luis Furlani 09 de Julho de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Rodrigo Luis Furlani atua no mercado de seguros há 15 anos, desde o seu primeiro emprego na Tokio Marine.

Rodrigo é membro da Comissão de Automóveis do SindsegSC, e nesta entrevista ao Capital Intelectual comenta sobre as ações do grupo, além de temas como o microsseguro.

Para ele, o profissional do seguro precisa, acima de tudo, ser ético e dinâmico.



Rodrigo Luis Furlani
Gerente Comercial da Sucursal Blumenau da Tokio Marine Seguradora

Esporte: Futebol
Lugar que gostaria de conhecer: Itália
Exemplo de vida: Meus pais
Livro: O Rei das Fraudes - John Grisham
Filme: Atrás das Linhas Inimigas
Música: Eritáfio - Titãs
Frase: "É melhor tentar e falhar, que preocupar-se e ver a vida passar. É melhor tentar, ainda que em vão, que sentar-se, fazendo nada até o final. Eu prefiro na chuva caminhar, que em dias frios em casa me esconder. Prefiro ser feliz embora louco, que em conformidade viver." Martin Luther King
Um dia perfeito: Com a minha família

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Rodrigo Luis Furlani: Atuo no mercado segurador há 15 anos, comecei por indicação de um antigo funcionário da Tokio Marine (Jair Brodqveld), e acabei me apaixonando pelo seguro. A Tokio Marine foi o meu primeiro emprego.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica? O senhor possui alguma especialização?
Rodrigo Luis Furlani: Sou formado em Direito e pós-graduado em Marketing e Vendas.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Rodrigo Luis Furlani: Ser um profissional transparente, dinâmico, adepto a mudanças, pois nosso mercado vive mudando constantemente.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
Rodrigo Luis Furlani: Microseguro, pois eu acredito que assim o seguro será realmente massificado e atingirá uma classe social que ainda não tem condições de comprar este produto.

Capital Intelectual: Como o senhor classifica a atuação do SindsegSC no mercado segurador de Santa Catarina?
Rodrigo Luis Furlani: O SindsegSC atua de forma diferenciada, tanto no âmbito das seguradoras, onde por exemplo, temos as comissões, que nos propiciam uma grande oportunidade de aprender e trocar ideias com nossos companheiros de profissão, e também perante a sociedade em geral, o sindicato tem se empenhado muito em aproximá-la do seguro e desmitificá-lo, fazendo palestras abertas ao público em geral, e também através das diversas campanhas que o sindicato patrocinou ou mesmo fez, como a campanha "Volte Seguro", durante a Oktoberfest e também nas ações sociais realizadas.

Capital Intelectual: Qual é o maior desafio da Comissão de Automóveis. Quais aspectos o senhor destaca da Comissão?
Rodrigo Luis Furlani: Este ano trabalharemos com o tema Sustentabilidade junto as oficinas da região.

Capital Intelectual: Em sua opinião, o que pode ser feito para aprimorar as atividades do setor de seguros em Santa Catarina?
Rodrigo Luis Furlani: Temos que trabalhar para desmitificar o seguro, pois para nós que trabalhamos no ramo é simples, mais para a população em geral o assunto ainda é muito desconhecido; inserções na mídia, entrevistas como já aconteceram diversas vezes nos jornais, fóruns, seminários, bem vistas. Acredito, também, que temos que demonstrar a

Palestrante
Eduardo Augusto dos Santos
visitou a sede do
SindsegSC.



Palestra **“Práticas Ambientais em Oficinas”**

No dia 10 de julho o SindsegSC em parceria com a Comissão de Automóveis, realizou Palestra **“Práticas Ambientais em Oficinas”**, palestrante **Eduardo Augusto dos Santos no Hotel Himmelblau** em Blumenau.

O evento reuniu mais de 130 participantes.



Responsabilidade Social e Ambiental *Campanha Higiene Pessoal*

*Práticas
Sustentáveis
Associadas*

*10.203
Produtos
arrecadados*

*19 entidades
11 cidades*



Responsabilidade Social e Ambiental
Campanha Higiene Pessoal
Entrega das Doações

Joinville (1º)



Chapecó (2º)



Blumenau (3º)



Premiação Jantar 1º colocado



Florianópolis



Criciúma



GT Joinville

Produtos arrecadados: 5.658

Pontos adquiridos: 21.029

Entidades beneficiadas:

Associação Água da Vida (Casa Lar Emanuel) – Joinville/SC

Lions Clube Cidade de Joinville – Joinville/SC

Grupo de Voluntárias do Hospital São José – Joinville/SC

Programa de Erradicação do Trabalho Infantil (PETI) – Papanduva/SC

Associação Ecos de Esperança – Joinville/SC

Centro Assistencial e Beneficente SOS Vida Jovem – Luis Alves/SC

Lar Nossa Senhora da Anunciação – Mafra/SC

Associação de Amigos das Crianças do Lar Abdon Batista – Joinville/SC

Associação de Pais e Amigos dos Excepcionais – APAE – São Bento do Sul/SC

Abrigo Infante Juvenil – Joinville/SC

A.C.A.R.D.I – Porto União/SC

CAEB – Associação Centro Assistencial EuripedesBarsanulfo – Jaraguá do Sul/SC



GT Chapecó

Produtos arrecadados: 1.879

Pontos adquiridos: 5.949

Entidades beneficiadas:

ONG Verde Vida Oficinas Socioeducativas – Chapecó/SC

AASC (Agente de Ações Sociais e Cidadania) – Ponte Serrada/SC

Região de Blumenau

Produtos arrecadados: 1.453

Pontos adquiridos: 5.546

Entidades beneficiadas:

CG Amiguinho Feliz - Blumenau/SC

Norma – Creche Domiciliar - Blumenau/SC

Asilo Dona Dalva – Blumenau/SC



GT Florianópolis

Produtos arrecadados: 511

Pontos adquiridos: 1.413

Entidades beneficiadas:

Instituição Filantrópica Casa de Cáritas – São José/SC

GT Criciúma

Produtos arrecadados: 702

Pontos adquiridos: 1.920

Entidades beneficiadas:

Associação Beneficente Nossa Casa – Criciúma/SC



Primeira edição do segundo módulo do *PDES* - “*Seguros Patrimoniais*” - Blumenau.

O SindsegSC em parceria com a comissão de Ramos Diversos, realizou durante os dias 09,10,11 e 12 de julho na Sede do SindsegSC a primeira etapa do módulo II do PDES - Programa de Desenvolvimento dos Executivos do Seguro tratando do tema “Seguros Patrimoniais” foi ministrado pelos palestrantes Sr. Jean Carlo de Borba, Sr. Nilso Gonçalves, Sr. Valmor Venâncio.

Os **temas abordados** foram:

- Introdução ao seguro incêndio tradicional;
- Seguros Compreensivos;
- Subscrição e aceitação de riscos;

No último dia houve uma mesa redonda com Valmor Venâncio e Jean Carlo de Borba



PDES em Joinville, com o tema **“Comportamento no ambiente corporativo”** - palestrante Eliane Wamser.

Aconteceu nos 16, 17 e 18 de **julho** no Hotel Tannenhof em Joinville a quarta etapa do primeiro módulo comportamental do Programa de Desenvolvimento dos Executivos do Seguro – PDES, tratando do tema Comportamento no Ambiente Corporativo ministrado pela palestrante Eliane Wamser.



18.07.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de **Eliane Veneranto**, participante do Grupo de Trabalho de Criciúma.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Eliane Machado Veneranto 18 de Julho de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Eliane Machado Veneranto atua no mercado de seguros há quase 20 anos, e é participante do Grupo de Trabalho de Criciúma do SindsegSC

Para ela, estar atento as mudanças do mercado é um dos aspectos mais importantes para um segurador seguir nesta carreira

Leia o Capital Intelectual e conheça um pouco mais das opiniões de Eliane sobre o mercado de seguros, além de sua trajetória pessoal.



Eliane Machado Veneranto
Gerente da Sucursal Criciúma da Mapfre Seguros e participante do Grupo de Trabalho Criciúma do SindsegSC

Capital Intelectual: Há quanto tempo a senhora atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Eliane Machado Veneranto: Atuo no mercado de seguros a quase 20 anos, comecei numa corretora como estagiária, substituindo a secretária que estava de licença maternidade, logo depois fui convidada a trabalhar numa outra corretora que operava dentro de uma agência bancária, depois fui para a seguradora desta mesma agência, e estou na MAPFRE há mais de sete anos.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
Eliane Machado Veneranto: No Ensino Médio, fiz o curso técnico em Administração, e sou formada em Processos Gerenciais pelo Centro Universitário Leonardo Da Vinci.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião da senhora, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Eliane Machado Veneranto: Na minha opinião, os principais requisitos são ter ética profissional, gostar de trabalhar com pessoas, saber ouvir com dedicação e estar sempre atento as mudanças do mercado, e este, é um dos aspectos mais importantes para seguir nesta carreira.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual a senhora acha importante comentar, e por quê?
Eliane Machado Veneranto: Acho importante falar de sustentabilidade, porque se aplica a qualquer atividade que envolve pessoas e serviços, nos aspectos econômicos, sociais, culturais e ambientais da sociedade.

Capital Intelectual: Como a senhora classifica a atuação do SindsegSC no mercado de seguros em Santa Catarina?
Eliane Machado Veneranto: O SindsegSC tem feito um excelente trabalho de divulgação do seguro como um todo, motivando as seguradoras através de ações sociais e viabilizando eventos direcionados para todo o mercado de seguro. Sempre nos motivando nas reuniões do Grupo de Trabalho, conseguimos interagir e nos mantermos informados sobre o que acontece no mercado de seguros de nossa região.

Esporte: Basquete
Lugar que gostaria de conhecer: Espanha
Exemplo de vida: Dona Zilda Ams, médica pediatra que fundou a Pastoral da Criança, e faleceu em meio as crianças no Haiti durante terremoto.
Livro: Diário de Uma Paixão (Nicholas Sparks)
Filme: Som do Coração (August Rush)
Música: One, do U2
Frase: "Os seres humanos são como tapetes: às vezes precisam ser sacudidos" - Provérbio Árabe
Um sonho: Eliminar do mundo qualquer tipo de sofrimento para as crianças
Um dia perfeito: Nascimento dos meus dois filhos

PDES em Criciúma sobre **“Comportamento no ambiente corporativo”** – palestrante Eliane Wamser.



Nos dia **23,24 e 25 de julho** foi realizado na ACIC em Criciúma a quinta e última etapa do primeiro módulo comportamental do Programa de Desenvolvimento dos Executivos do Seguro tratando do tema Comportamento no Ambiente Corporativo ministrado pela palestrante Eliane Wamser.



Diretor Sem Fronteiras – Chapecó

2/012

Agosto

Chapecó recebeu no dia 1º de agosto o Programa ***Diretor Sem Fronteiras***, com a participação do Dr. Lodi Sodré que tratou dos temas “Cadastro do Corretor de Seguros”, “Associações e Cooperativas de Seguros” e “Jurisprudência do suicídio”, despertando curiosidades nos participantes. Na oportunidade a empresa prestadora de serviço Brochweld Vistorias realizou a apresentação de seu portfólio.



Palestra ***“Resseguro: o mercado de seguros”***
em Blumenau

O SindsegSC em parceria com a Comissão de Ramos Diversos realizou no dia 07 de agosto a Palestra ***“Resseguro: o mercado de seguros”***, em Blumenau com o ***Dr. Sérgio Barroso de Mello***.



09.08.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de **Dr. Lodi Maurino Sodré**, Assessor Jurídico do SindsegSC.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitaliza o

Capital Intelectual | Dr. Lodi Maurino Sodré 09 de Agosto de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Dr. Lodi Sodré atua no mercado de seguros há mais de 45 anos, onde há 18   advogado especializado.

Atuando no ramo de direito do seguro e como assessor jurídico do SindsegSC, Dr. Lodi   uma personalidade de grande valor para o mercado segurador, sendo inclusive homenageado pela Câmara de Vereadores de Blumenau com uma Moço de Louvor, e sendo o profissional pioneiro do programa Diretor Sem Fronteiras realizado pelo SindsegSC.

Conheça mais sobre o Dr. Lodi Sodré nesta edi o especial do Capital Intelectual em comemora o ao Dia do Advogado!



Lodi Maurino Sodré
Fundador da Lodi Sodré & Advogados
Associados e Assessor Jurídico do SindsegSC

Esporte: Atualmente, domin .

Lugar que gostaria de conhecer: Viena, na Áustria.

Exemplo de vida: Meu pai, infelizmente já falecido.

Livro: "Como fazer amigos e influenciar pessoas". Escrito por Dale Carnegie em 1937, para servir como manual de apoio aos cursos de rela es humanas e falar em público. Carnegie foi um pioneiro e disseminou seus pensamentos mostrando como   possível transformar pessoas.

Filme: Ghost, do outro lado da vida.

Música: "Outra Vez" - de Roberto Carlos, escrita por Isolda.

Frase: "Não procure a felicidade, ela está dentro de você" - Autor desconhecido.

Um dia perfeito: Meu casamento, o nascimento dos meus filhos e dos meus netos.

Outro ponto que gostaria de destacar: Aos que já estão e aos que irão iniciar no mercado de seguros, sigam em frente trabalhando com dedica o, pois   uma carreira muito importante para si e para toda a sociedade, considerando que seguro   prote o.

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua como advogado? Como ingressou e por que decidiu se especializar no ramo de seguros?
Lodi Maurino Sodré: Atuo como advogado há 18 anos. Ingressi no Direito do Seguro, porque trabalhei no mercado de seguros, como secretário durante 30 anos, tendo iniciado em 1965 como office-boy no Grupo Boavista de Seguros.

Capital Intelectual: Qual a sua forma o acadêmica?
Lodi Maurino Sodré: Sou graduado em Direito, (FURB) com P s gradua o em Gestão de Seguros, pelo ICPG.

Capital Intelectual: De uma forma jurídica, qual a sua análise do mercado de seguros atual? Há algum tema que necessita ser tratado com mais importa cia?
Lodi Maurino Sodré: Numa breve análise jurídica, pode-se afirmar que o mercado de seguros evoluiu bastante, principalmente após a edi o do Código de Defesa do Consumidor, de sorte que os contratos ficaram mais bem redigidos, passamos com isto a ter uma resposta mais positiva e justa em alguns julgados. Temos questões importantes como embriaguez, que se devidamente provada já conta com o entendimento da justiça de que a seguradora ficará isenta da indeniza o dos prejuízos causados nos sinistros.

Capital Intelectual: Qual   o maior desafio em ser um advogado especializado no ramo de seguros?
Lodi Maurino Sodré: Nosso maior desafio   mudar a visão err nea, que muitos juízes tem das seguradoras, fazendo com que passem a conhecer, interpretar e julgar com mais seriedade o contrato de seguro. Cada decisão contrária aos fundamentos do seguro, prejudica toda a sociedade consumidora, pois seguro   mutualismo. Já conseguimos grandes avanços, mais ainda, temos um grande caminho a percorrer. Precisamos continuar

Homenagem *Dia dos Pais*

Mensagem para o Dia dos Pais

10/08/2012

Domingo é Dia dos Pais, dia de celebrarmos a vida de alguém tão importante em nossas vidas; a imagem que toda criança tem do seu herói, a imagem de força que molda a personalidade de cada um de nós. "O caráter é a fisionomia moral de um homem, sou teu reflexo meu pai", dizia o antropólogo italiano Paolo Mantegazza. Para todos estes pais que ajudaram a nos tornar o que somos hoje, desejamos um **feliz Dia dos Pais!**

"Neste dia somente um 'muito obrigado' não é o bastante; vocês que nos deram mais que a vida, que nos ensinaram a viver com dignidade, participaram de nossas conquistas e renunciaram de seus sonhos para serem parte dos nossos. Palavras não são suficientes para expressarmos a importância que nossos pais tem em nossas vidas. Como pai e como filho, desejo à todos estes personagens únicos de nossas vidas, capazes de expressarem compreensão e repreensão com um simples olhar, um Feliz Dia dos Pais!"

Paulo Lückmann
Presidente SindsegSC



No dia 10 de agosto, o SindsegSC homenageou todos os pais com uma mensagem do Presidente Paulo Lückmann no portal SindsegSC.

15.08.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de
Kátia Baltazar Bezerra, participante da
Comissão de Riscos Pessoais.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Kátia Baltazar Bezerra 15 de Agosto de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Kátia Baltazar Bezerra atua no mercado de seguros há 10 anos, ramo que segundo ela, a fascina.

Ela é responsável pelas ações educacionais, de cursos e eventos da Comissão de Riscos Pessoais do SindsegSC, e afirma a importância da presença do sindicato em ações desta área.

Conheça mais sobre as opiniões e a trajetória profissional de Kátia Baltazar Bezerra nesta edição do Capital Intelectual



Kátia Baltazar Bezerra

Capital Intelectual: Há quanto tempo a senhora atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Kátia Baltazar Bezerra: Estou no mercado de seguros há 10 anos. Havia deixado meu curriculum em uma agência do Banco Bradesco da qual fui selecionada pela seguradora, a Bradesco Vida e Previdência. Quando entreguei meu curriculum jamais pensei em trabalhar no ramo de seguros, mas hoje é um ramo que me fascina. Atualmente trabalho na SulAmérica Seguros e Previdência, já há 1 ano e meio como Especialista de Negócios no ramo de Vida e Previdência.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?

Kátia Baltazar Bezerra: Sou formada em Administração - Habilitação em Finanças pela Asefvi e pós graduada em Gestão de Seguros pelo ICPG.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião da senhora, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?

Kátia Baltazar Bezerra: Acredito que determinação e transparência fazem do profissional de seguro um dos elementos de sucesso na carreira.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual a senhora acha importante comentar, e por quê?

Kátia Baltazar Bezerra: Muitas pessoas já comentaram e também acho importante a contratação de planos de Previdência Privada. O futuro é incerto, mas precisamos nos programar financeiramente e a previdência privada é um dos produtos importantes que temos e que devemos oferecer aos clientes, pois hoje como a expectativa de vida vem aumentando, depender somente do INSS será algo inviável.

Capital Intelectual: Como a senhora classifica a atuação do SindsegSC no mercado de seguros em Santa Catarina?

Kátia Baltazar Bezerra: É de suma importância a atuação do SindsegSC, principalmente no que diz respeito a divulgação de informações sobre o mercado de seguro catarinense.

Capital Intelectual: Qual é o maior desafio da Comissão de Riscos Pessoais do SindsegSC? Que aspectos a senhora destaca da comissão?

Kátia Baltazar Bezerra: O maior desafio é a conscientização do mercado sobre a venda e a divulgação dos produtos de vida, pois ainda não é o produto mais comercializado, mas na minha opinião é um dos mais importantes. O cliente compra seguro para os bens materiais, mas não para si. Isso hoje é uma realidade, porém vale o nosso incentivo para a venda.

Capital Intelectual: Especialista de Vida e Previdência na filial Blumenau da SulAmérica Seguros e Previdência

Esporte: Handebol
Lugar que gostaria de conhecer: Paris
Exemplo de vida: Minha mãe, muita determinação!
Livro: "Casais inteligentes enriquecem juntos" - Gustavo Cerbasi
Filme: Prova de Fogo
Música: "Como é grande o meu amor por você" - Roberto Carlos
Frase: "Só existem dois dias no ano em que não podemos fazer nada. Um se chama ontem e o outro amanhã" - Dalai Lama
Um sonho: Há pouco tempo realizei, viagem inesquecível que fiz aos Estados Unidos.
Um dia perfeito: O dia em que minha irmã nasceu. Ela foi muito esperada pelos meus pais e a felicidade era indescritível.

Palestra ***“Quem liga para o bolso, liga para o cliente”*** - Joinville.

O SindsegSC realizou no dia 21 de agosto a palestra ***“Quem liga para o bolso, liga para o cliente”***, ministrada pelo Palestrante Márcio Kühne no Hotel Mercure Joinville Prinz em Joinville que reuniu cerca de 200 pessoas





Responsável pelas ações Institucionais, de Comunicação e Relação com o mercado do Grupo de Trabalho de Florianópolis, **Sr. Nilton Januário** deu entrevista ao **Jornal do Almoço da RBS TV** na capital do estado em matéria sobre número de acidentes no trânsito, envolvendo pesquisa que revelou que mulheres estacionam melhor do que homens.



No dia 28 de agosto o SindsegSC recebeu a visita da associada Allianz Seguros representada pela Sra. Salete Monteiro e Eduardo Grillo. Ambos foram recebidos pela Sra. Siméia Heleodoro (Gerente Administrativa do SindsegSC).



29.08.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de
Marcelo Damo, participante do Grupo de
Trabalho de Joinville.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Marcelo Damo 29 de Agosto de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Marcelo Damo é gerente da Marítima Seguros em Joinville e membro do Grupo de Trabalho do SindsegSC na cidade.

Nesta edição do Capital Intelectual, Marcelo compartilhou suas opiniões sobre diversas questões do mercado segurador, onde atua há cerca de 17 anos; além de comentar sobre a sua trajetória profissional e pessoal.

Leia o Capital Intelectual e conheça mais sobre esta personalidade que agrega valor ao mercado catarinense!



Marcelo Damo
Gerente da filial Joinville da Marítima Seguros

Esporte: Tênis
Lugar que gostaria de conhecer: Egito e Grécia
Exemplo de vida: Minha mãe
Livro: Agassi - Autobiografia
Filme: Coração Valente
Música: "Clocks" - Coldplay, e "Jesus of Suburbia" - Green Day
Frase: "A genialidade pode começar grandes obras, mas só o trabalho duro as termina" - Joseph Joubert
Um sonho: Tenho vários e aos poucos estou realizando-os.
Um dia perfeito: Aquele que faço tudo o que desejo.

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Marcelo Damo: Comecei no mercado de seguros há quase 17 anos atrás, precisamente no dia 02/01/1996. Na época eu tinha 16 anos e morava em Pato Branco-PR. Eu trabalhava como office-boy em uma Loja de Móveis e Eletrodomésticos. Durante o dia eu trabalhava e a noite eu estudava. Certa vez meu pai chegou em casa e disse "segunda-feira você vai trabalhar com o Mauro". Mauro era o nome de um amigo e corretor do meu pai, eu não tinha nem idéia do que era "seguro" naquela época. Trabalhei durante três anos nessa corretora onde em janeiro de 1999 fui contratado pela Bradesco Seguros. Trabalhei durante 1 ano e meio e fui transferido para Florianópolis/SC, onde trabalhei na Área Técnica de RE e depois no chamado "balcão de produção" onde eu realizava o atendimento aos corretores internamente. Após 1 ano e meio fui transferido para Criciúma onde por dois anos trabalhei como Assistente de Produção. Em fevereiro de 2004 fui convidado pelo Sr. Nascimento, na época Diretor da Bradesco Seguros, para ser Assessor da Diretoria SC e com isso fui transferido para Joinville, após nove meses fui transferido novamente para Florianópolis como Gerente de Produção. Em Florianópolis recebi uma proposta da Marítima Seguros onde iniciei minhas atividades em fevereiro de 2005 e após dois anos mais uma transferência, dessa vez para assumir a Filial da Marítima em Joinville onde estou a 5 anos.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
Marcelo Damo: Sou formado em Administração pela Faculdade Estácio de Sá de São José/SC. Atualmente curso MBA de Marketing com Ênfase em Vendas pela FGV.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Marcelo Damo: Conhecimento, determinação, responsabilidade e ética. Esses requisitos são importantes não só no mercado de seguros, mas no mercado de trabalho como um todo.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
Marcelo Damo: O seguro de vida. Atualmente nossa relação de Seguro de Vida com o PIB é de apenas 1,4%, nos USA essa relação é de 9,5%, ou seja, temos muito o que crescer nesse segmento que é de grande importância para garantir que nossa família mantenha o seu padrão de vida apesar da perda sofrida.

Capital Intelectual: Qual é o maior desafio do Grupo de Trabalho de Joinville? Quais aspectos o senhor destaca do Grupo?
Marcelo Damo: Trata-se de uma equipe comprometida e com vontade de fazer o diferencial para o mercado segurador de Joinville a região. Nosso maior desafio é continuar

Enquete SindsegSC
Seguro Patrimonial
(01.07 a 01.09.2012)

Possuir o seguro para seu carro ou a sua casa é um grande passo para a tranquilidade de sua família

mas mesmo estando os bens segurados, você toma medidas adequadas para prevenir assaltos, roubos ou furtos?

Sim

71.43%

Não

14.29%

Às vezes

14.29%

[Clique aqui para visualizar a matéria de resultado desta enquete](#)

Pesquisa efetuada no Portal SindsegSC tratando sobre medidas preventivas.

Florianópolis recebeu no dia 04 de setembro no Hotel Intercity o Programa ***Diretor Sem Fronteiras***, com o professor ***Roberto de Oliveira***, para debater ***mobilidade urbana***, na oportunidade aconteceu a apresentação da prestadora de serviços Brochweld Vistorias.



SindsegSC recebeu a visita da Bradesco Auto/RE Cia. de Seguros, **Sr. Salomar Osti**, Superintendente Executivo do Paraná e Santa Catarina, e **Sr. Rodrigo Chavantes**, Superintendente da Sucursal Blumenau/Itajaí.



11.09.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de
Luciano Ambrosini, participante do Grupo de
Trabalho de Florianópolis.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Luciano Ambrosini 11 de Setembro de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Luciano Ambrosini atua no mercado de seguros há 20 anos e é membro do Grupo de Trabalho de Florianópolis do SindsegSC.

Nesta entrevista ao Capital Intelectual, Luciano compartilhou a sua visão sobre diversas questões do mercado segurador, como a importância da busca por conhecimentos em novas áreas.

Leia esta edição do Capital Intelectual e conheça um pouco mais sobre a trajetória pessoal e profissional de Luciano Ambrosini.



Luciano Ambrosini
Gerente da filial Florianópolis da Allianz Seguros

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Luciano Ambrosini: Estou há 20 anos no mercado, comecei como auxiliar administrativo na Bradesco Seguros em 1992. Eu havia concluído o curso de Técnico em Mecânica. Este curso foi decisivo na minha contratação, pois uma das minhas funções seria auxiliar nos desenhos das plantas baixas de incêndio das indústrias seguradas. Durante toda a minha trajetória passei por outras seguradoras, como HSB, HDI e Unibanco. Atuo também como professor da Escola Nacional de Seguros desde a primeira turma em Florianópolis.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
Luciano Ambrosini: Sou formado em Processamento de Dados pela UNFSC e não graduado em Gestão Empresarial pela FGV.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Luciano Ambrosini: Vários requisitos são importantes no nosso mercado, destaco a transparência e a ética, pois em nosso negócio a credibilidade no profissional que representa uma seguradora é fundamental para o sucesso. Um dos aspectos mais importantes que considero é a flexibilidade do profissional para se adaptar às diversas mudanças que ocorrem com frequência no setor de seguros.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
Luciano Ambrosini: Na minha opinião, a busca constante de conhecimento em segmentos/ramos diferenciados é um tema muito importante. Com o desenvolvimento econômico do país, novas oportunidades de negócios de seguros serão criadas. Por exemplo, imaginem a importância dos seguros de Riscos de Engenharia e de Responsabilidade Civil para as diversas obras de infra-estrutura em função da Copa de 2014 e das Olimpíadas de 2016 no Brasil.

Capital Intelectual: Qual é o maior desafio do Grupo de Trabalho de Florianópolis? Quais aspectos o senhor destaca do Grupo?
Luciano Ambrosini: Levar à sociedade e ao mercado local através de palestras, reuniões, seminários tudo que envolve a instituição "Seguro". Esta conscientização deverá ser feita por todos os profissionais do nosso mercado, só assim teremos um mercado mais "maduro" em busca do desenvolvimento completo.

Capital Intelectual: Como o senhor classifica a atuação do SindsegSC no mercado de seguros em Santa Catarina?

Esporte: Tênis
Lugar que gostaria de conhecer: Itália
Exemplo de vida: Minha mãe
Livro: O Código Da Vinci
Filme: Perfume de Mulher
Música: Beautiful Day - U2
Frase: "Seja você mesmo, mas não seja sempre o mesmo"
Um sonho: Saltar de paraquedas
Um dia perfeito: Verão, sábado de sol em Florianópolis

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | César Mahl 19 de Setembro de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

César Mahl atua no mercado segurador há mais de 14 anos, e é membro da Comissão de Automóveis do SindsegSC

Nesta entrevista ao Capital Intelectual, César analisa diversas questões do mercado de seguros, e comenta como o atual cenário econômico do Brasil traz uma ampla possibilidade de crescimento para o mercado de seguros

Leia o Capital Intelectual e conheça mais sobre a trajetória pessoal e profissional desta personalidade que agrega valor ao mercado!



César Mahl
Gerente Comercial Jr. da Zurich Seguros em Blumenau

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
César Mahl: Atuo no mercado segurador a pouco mais de 14 anos. Comecei como auxiliar de escritório atuando no faturamento de plano de saúde de uma seguradora. Depois fui convidado para atuar na área técnica de emissão de automóveis e mais tarde na área comercial.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
César Mahl: Superior em Gestão Comercial pela UNINTER – PR (Universidade Internacional do Paraná).

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
César Mahl: Determinação, persistência, empatia e ética são requisitos importantes para atuar como profissional de seguros. O amor pela profissão é certamente um dos aspectos que mais contribui e auxilia para continuar trabalhando no mercado segurador.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
César Mahl: O atual cenário econômico brasileiro e as reais possibilidades de crescimento do mercado segurador são sem dúvida um dos temas mais abordados atualmente. Com a melhora da economia brasileira temos visto uma crescente evolução das classes sociais, destaque para a classe C que será umas das fatias mais importantes para impulsionar o crescimento do setor nos próximos anos. Outros fatores que merecem atenção são os eventos esportivos de 2014 e 2016 e o PAC (Plano de Aceleração do Crescimento). Certamente nosso setor terá um significativo aumento do PIB, podendo em poucos anos mais do que dobrar os atuais 5%.

Capital Intelectual: Qual é o maior desafio da Comissão de Automóveis? Quais aspectos o senhor destaca da Comissão?
César Mahl: Um dos maiores desafios da comissão de automóvel é levar conhecimento ao público segurador através de palestras focadas em temas atuais e de interesse solidário.

Capital Intelectual: Como o senhor classifica a atuação do SindsegSC no mercado de seguros em Santa Catarina?
César Mahl: A atuação do SindsegSC no mercado catarinense é sem dúvida primordial para a disseminação do conhecimento e desenvolvimento do setor como um todo. Atuando através de vários grupos de trabalho e comissões com o propósito de levar conhecimento para diversas regiões do estado. Palestras, ações sociais, ações educativas são sem dúvida a marca das comissões.

Capital Intelectual: Em sua opinião, o que pode ser feito para aprimorar as atividades do setor de seguros em Santa Catarina?

Esporte: Futebol
Lugar que gostaria de conhecer: Fernando de Noronha
Exemplo de vida: Jesus
Livro: "O Monge e o Executivo" - James C. Hunter
Filme: O Auto da Compadecida
Música: Sertaneja
Frase: "Faça um cliente, não faça uma venda" (Katherine Barchetti)
Um sonho: Comprar uma casa
Um dia perfeito: A família toda reunida

Pelo terceiro ano consecutivo, o SindsegSC patrocinou
Semana de Prevenção de Acidentes de Trânsito
em Canoinhas.



**Sou
da Paz!**

A PAZ NO TRÂNSITO É VOCÊ QUEM FAZ!

**NÃO EXCEDA A VELOCIDADE,
RESPEITE A VIDA!**

**SEMANA DE PREVENÇÃO
DE ACIDENTES DE TRÂNSITO
CANOINHAS/SC**

17 A 23 DE SETEMBRO DE 2012



26.09.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de **Ivan Max**, participante da Comissão de Ramos Diversos.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Ivan Max 26 de Setembro de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Ivan Max ingressou no mercado de seguros há pouco tempo, atuando no setor há menos de cinco anos, mas já agregando valor inclusive como membro da Comissão de Ramos Diversos do SindsegSC.

Em sua entrevista ao Capital Intelectual, Ivan comentou sobre como ingressou no mercado, e analisou diversas questões relevantes, como as habilidades necessárias para um profissional do mercado de seguros.

Leia o Capital Intelectual e conheça mais sobre este profissional que mesmo há pouco tempo no mercado já se destaca mostrando o seu valor.



Ivan Max
Gerente Comercial da filial Blumenau da Porto Seguro

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Ivan Max: Atuo desde janeiro de 2008. Até então era gestor de uma rede de escolas e tinha o projeto de sair de São Paulo. Vi uma grande oportunidade no Sul, então fui em busca de uma colocação na Porto Seguro com intenção de me transferir para Santa Catarina.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
Ivan Max: Tenho formação técnica em Análise de Sistemas e superior em Pedagogia e, atualmente faço Pós-Graduação em Gestão de Pessoas.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Ivan Max: São várias as habilidades e competências necessárias para se obter resultados acima da média, como a negociação, flexibilidade, ética, entre outras, mas, sobretudo, estar sempre pronto para as mudanças, pois estas são constantes neste mercado.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
Ivan Max: Um assunto que estará em destaque nos próximos anos, principalmente em Santa Catarina é o desenvolvimento na prestação de serviços. Temos uma explosão demográfica em algumas regiões do estado, resultado da falta de mão de obra, tanto especializada, quanto básica, isto resultará em grande imigração. Este movimento exigirá das empresas e profissionais preparação para atender às necessidades desse novo mercado, que buscará serviços mais qualificados.

Capital Intelectual: Qual é o maior desafio da Comissão de Ramos Diversos? Quais aspectos o senhor destaca da comissão?
Ivan Max: Creio que o grande desafio é aumentar a participação das companhias, com isso ganhamos nas discussões e ações que poderiam ser planejadas. A diversidade criada pelos profissionais participantes é um ponto importante a se destacar, pois cada um tem, em suas companhias, diretrizes nem sempre convergentes, o que contribui para a troca constante de idéias e crescimento de todos.

Capital Intelectual: Como o senhor classifica a atuação do SindsegSC no mercado de

Esporte: Futebol
Lugar que gostaria de conhecer: Fernando de Noronha e Jericoacoara
Exemplo de vida: Ayrton Senna
Livro: "Negociação inteligente no mercado competitivo" - Armando C. Tupiniquim
Filme: Blade Runner: O Caçador de Andróides
Música: Rock e MPB
Frase: "O treinamento começa quando o curso termina" (Autor desconhecido)
Um sonho: Lecionar no curso superior
Um dia perfeito: Aquele que você fica exausto mas que tenha concretizado tudo o que necessitava.

**4º Encontro Catarinense da Mulher
Profissional de Seguros
Balneário Camboriú**



O SindsegSC marcou presença no **4º Encontro Catarinense da Mulher Profissional de Seguros** nos dias 27 e 28 de setembro no Resort Spa Infinity Blue em Balneário Camboriú. O Sindicato das Seguradoras de Santa Catarina esteve representado pelo Sr. Paulo Lückmann (Presidente do SindsegSC) e a Sra. Siméia Heleodoro (Ger. Administrativa do SindsegSC).



Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Campanha “**Volte Seguro**” foi realizada pelo
SindsegSC em Blumenau.

2012
Outubro

O SindsegSC em parceria com a Comissão de Automóveis, realizou a “Campanha Volte Seguro”, durante a Oktoberfest no mês de outubro (01 a 31 de outubro) em Blumenau.






Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Mensagem do SindsegSC aos
Corretores de Seguros e Securitários
(alusivos a data).

2012
Outubro

Nós cuidamos de você.



12 de Outubro. Dia do Corretor de Seguros.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização



HOJE, TODOS OS SORRISOS...
SÃO PARA VOCÊ!

Uma homenagem,
sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

15 de Outubro
Dia do Securitário

Diretor Sem Fronteiras em Criciúma

No dia 22 de outubro no Hotel Delupo, Criciúma recebeu o programa ***Diretor Sem Fronteiras*** com o advogado ***Dr. Sérgio Sodré***, tratando dos temas “jurisprudência do suicídio”, “cadastro do corretor de seguros” e “associações e cooperativas de seguros”.



24.10.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de **Fábio Vanz Borges**, membro do Conselho Fiscal da Diretoria.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Fábio Vanz Borges 24 de Outubro de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Fábio Borges atua no mercado segurador há 20 anos, e faz parte da diretoria do SindsegSC como membro do Conselho Fiscal.

Nesta entrevista ao Capital Intelectual, Fábio comenta sobre alguns pontos do mercado de seguros, e resalta a aproximação com o consumidor por meio da internet como um dos temas que mais merecem atenção do mercado atualmente.

Leia esta edição do Capital Intelectual e conheça mais sobre este profissional que agrega valor ao mercado catarinense!



Fábio Vanz Borges
Gerente filial Blumenau da Liberty Seguros

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Fábio Vanz Borges: São 20 anos como securitário. Em março de 1992, comecei a trabalhar numa representação da General Accident Companhia de Seguros, sediada em Blumenau. No ano seguinte, ingressei na Sucursal Blumenau da Companhia Paulista de Seguros, onde passei por vários departamentos até chegar à área comercial. Durante o plano de expansão da Companhia em abril de 1995, como gerente de contas, acabei participando da abertura da Filial Chapecó. Em 1998 fui contratado pela AGF Brasil Seguros, onde trabalhei por cinco anos, gerenciando as filiais Chapecó e Blumenau. Em 2003, retornei a Liberty Paulista Seguros para gerenciar a Filial Chapecó e desde maio de 2011 gerencio a Filial Blumenau da Liberty Seguros.

Capital Intelectual: Quais são, na opinião do senhor, os principais requisitos para se atuar no mercado de seguros? Que aspecto é destaque para seguir nesta carreira?
Fábio Vanz Borges: Entendo que a capacidade de construir relacionamentos de longo prazo e a facilidade de adaptação as mudanças impostas pelo mercado de seguros são características fundamentais para que um comercial de seguradora se destaque e permaneça atuante no mercado de seguros.

Capital Intelectual: Fazendo uma análise do mercado de seguros, qual tema atual o senhor acha importante comentar, e por quê?
Fábio Vanz Borges: Acho que entender o motivo das grandes variações de frequência de sinistros de automóvel que vem ocorrendo no Brasil é um importante desafio a ser superado pelas seguradoras. Renovar apólices sem grandes oscilações de preço, trará benefícios para segurados, corretores de seguros e securitários.

Capital Intelectual: Como membro da diretoria do SindsegSC, como o senhor avalia a atuação da entidade em Santa Catarina?
Fábio Vanz Borges: Existe uma gerência competente e muito focada nos interesses da categoria, cinco Comissões, com objetivo de manter um ambiente ético, estudar os diversos ramos, avaliar ações e discutir tendências, formadas por securitários e coordenadas por diretores do SindsegSC. Securitários se reúnem em quatro Grupos de Trabalho, nas diversas regiões de SC, formando uma extensão do trabalho realizado na sede de Blumenau. Além de realizar painéis, palestras, campanhas de conscientização, dentre outras ações. Faço parte do Conselho Fiscal, Comissão de Automóveis e Comissão de Ética do SindsegSC. Na minha opinião, o SindsegSC trabalha e se dedica a melhorar o mercado de seguros do nosso Estado.

Capital Intelectual: Quais temas do mercado de seguros merecem mais atenção atualmente, e quais o senhor acredita que terão mais relevância nos próximos anos?
Fábio Vanz Borges: Vejo o movimento de vendas on line como uma nova oportunidade no mercado de seguros brasileiro. As seguradoras precisarão criar produtos com características

Esporte: Futebol
Lugar que gostaria de conhecer: Londres
Exemplo de vida: Meu irmão Rafael
Livro: O Alquimista (Paulo Coelho)
Filme: Mestre dos Mares
Música: É Preciso Saber Viver - Titãs
Frase: "Nosso caráter é o resultado da nossa conduta" - Aristóteles
Um sonho: Permanecer no mercado segurador por mais 20 anos.
Um dia perfeito: Hoje

Reunião da **Comissão de Ética Intersindical**.

No dia 26 de outubro na Sede do Sindicato dos Corretores, o SindsegSC junto com o Sincor-SC realizou a Reunião da **Comissão de Ética Intersindical** que reuniu os membros desta comissão.



Diretor Sem Fronteiras em Joinville

O Comandante do ***Corpo de Bombeiros Voluntários de Joinville***, Heitor Roberto Filho participou do ***Diretor Sem Fronteiras*** em dia 29 de outubro na Sede do Corpo de Bombeiros na cidade de Joinville para tratar do tema ***“segurança, primeiros socorros e estatísticas locais”***.



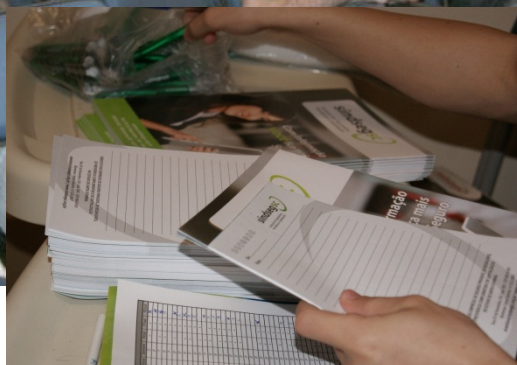


Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Programa **Contribuindo com o Saber** - SindsegSC
colaborou com a **Semana Acadêmica de
Engenharia Civil** da FURB, em Blumenau.

2012

Outubro



Painel Mudanças Climáticas: causas e efeitos em Florianópolis.

O SindsegSC realizou dia 19 de novembro no Centro de Convenções CentroSul em Florianópolis, a quinta edição do ***Painel Mudanças Climáticas: causas e efeitos***. O evento contou com a presença de profissionais do mercado segurador, autoridades, corretores, estudantes e demais estudiosos e interessados pelo tema.



Flyer “Auxílio ou Assistência Funeral”

No mês novembro o SindsegSC em parceria com a Comissão de Riscos Pessoais, lançou o flyer “**Auxílio ou Assistência Funeral**”, material informativo que consta os números 0800 das associadas que possuem essas opções de serviços.



No dia 10.12 o SindsegSC representado pela Sra. Siméia Heleodoro realizou a entrega de livros e revistas a Creche Amiguinhos Feliz, pelo Programa Contribuindo com o Saber. Os materiais são destinados ao uso em atividades como a de recorte e colagem.



12.12.2012 - Divulgado **Capital Intelectual** de
Rodrigo Nogueira Chavantes, Suplente do Conselho
Fiscal da Diretoria.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Capital Intelectual | Rodrigo Chavantes 12 de Dezembro de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Rodrigo Chavantes é membro da Diretoria do SindsegSC, como Suplente do Conselho Fiscal, e atua no mercado de seguros há 18 anos.

Com grande experiência e conhecimento no mercado, Rodrigo analisou nesta entrevista ao Capital Intelectual diversas questões relevantes para o segmento, comentando sobre temas que estão em foco e outros que devem assumir maior espaço em debate nos próximos anos.

Leia o Capital Intelectual e conheça mais sobre esta personalidade que agrega valor ao mercado de seguros!



Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Rodrigo Nogueira Chavantes: Atuo no mercado segurador há 18 anos, comecei como Corretor de Vida e Previdência Privada atuando dentro de uma agência Bradesco no interior do estado do Rio de Janeiro, em Barra do Pirai. Permaneci por dois anos neste segmento e posteriormente ingressei na área comercial da Bradesco Seguros em 1997 como funcionário. Iniciei no ramo securitário por indicação de um amigo que já atuava no segmento.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?

Rodrigo Nogueira Chavantes: Sou formado em Controladoria e RH, com MBA em Gestão Empresarial pela FGV.

Capital Intelectual: Quais temas do mercado de seguros merecem mais atenção atualmente, e quais o senhor acredita que terão mais relevância nos próximos anos?

Rodrigo Nogueira Chavantes: O mercado de seguros brasileiro passa por algumas transformações, alguns desafios se avizinham, fais como: Como operar no

Rodrigo Nogueira Chavantes
Superintendente Sucursal Blumenau/Itajaí da
Bradesco Auto/RE Companhia de Seguros

Esporte: Jiu-Jitsu
Lugar que gostaria de conhecer: Bora Bora ou Havai.
Exemplo de vida: Minha mãe.
Livro: "A Cabana" e "O Código Da Vinci"
Filme: Redenção
Música: One Love - U2
Frase: "Toda dificuldade é momentânea, desistir é pra sempre".
Um sonho: Casa na praia.
Um dia perfeito: Todos, é só olhar para o lado.
Outro ponto que gostaria de destacar: Gostaria de agradecer a

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização


Capital Intelectual | Edgar Anuseck 18 de Dezembro de 2012

www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

Edgar Anuseck é membro da Diretoria do SindsegSC, como Conselheiro Fiscal, e atua no mercado de seguros há mais de 12 anos.

Gerente da Porto Seguro, Edgar comentou nesta edição do Capital Intelectual diversas questões sobre o mercado, e analisou alguns pontos que acredita que merecem grande atenção, como a abertura dos mercados de resseguro e microsseguros.

Confira a entrevista e conheça um pouco mais sobre esta personalidade que agrega valor ao mercado de seguros catarinense!



Edgar Anuseck
Gerente Regional Joinville da Porto Seguro

Esporte: Futebol
Lugar que gostaria de conhecer: Grécia
Exemplo de vida: Meus pais
Livro: "O Mundo é Plano: Uma Breve História do Século XXI" de Thomas Friedman
Filme: "O Pianista" (Roman Polanski)
Música: "Stuck In a Moment You Cant Get Out Of" - U2
Frase: "Tudo que é bom dura o tempo necessário para ser inesquecível" (Fernando Pessoa)

Capital Intelectual: Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?
Edgar Anuseck: Atuo no mercado há um pouco mais de 12 anos. Iniciei como estagiário assim que comecei a faculdade e tive um pouco a influência de um familiar que, na época, era gerente de uma seguradora.

Capital Intelectual: Qual a sua formação acadêmica?
Edgar Anuseck: Sou formado em Administração de Empresas pela FURB.

Capital Intelectual: Quais temas do mercado de seguros merecem mais atenção atualmente, e quais o senhor acredita que terão mais relevância nos próximos anos?
Edgar Anuseck: Acredito que com a abertura do mercado, o Resseguro, juntamente com o Microseguro, são os temas que terão muita relevância nos próximos anos.

Capital Intelectual: Como membro da diretoria do SindsegSC, como o senhor avalia a atuação da entidade em Santa Catarina?
Edgar Anuseck: O Sindicato vem mantendo uma proximidade excelente com várias entidades municipais e estaduais no sentido de realizar ações conjuntas desde conscientizações no trânsito até a questão da segurança pública. Além disto, a postura de defesa da ética do mercado fica evidente em nossas ações.

18.12.2012 – **Confraternização de Encerramento
das Atividades de 2012.**

No dia 18 de dezembro no Tabajara Tennis Club foi realizada a Confraternização de Encerramento das Atividades de 2012. O evento contou com a presença de mais de 70 pessoas ligadas ao mercado de seguros catarinense. Na oportunidade foi realizada a arrecadação de brinquedos novos e usados em bom estado.



Entrega dos Presentes de Natal

O SindsegSC representado pela Sra. Siméia Heleodoro, Ger. Administrativa, realizou a entrega dos brinquedos arrecadados no jantar de Confraternização de Encerramento das Atividades. A entidade beneficiada foi a Creche Amiguinho Feliz, em Blumenau.



Enquete SindsegSC

Responsabilidade ambiental em Oficinas

01.09 a 20.12.2012

Você sabe se a oficina onde deixa o seu veículo atua com ações de responsabilidade ambiental, utilizando procedimentos ecológicos?

Sim

48.33%

Não

51.67%

Pesquisa efetuada no Portal SindsegSC tratando sobre o tema responsabilidade ambiental em oficinas.

Em 2012 foram lançadas duas edições do Informativo “Notícias SindsegSC”. A edição de nº 35 com foco na retrospectiva de sucesso do ano anterior, e a 36 apresentando uma cobertura especial das ações do SindsegSC ano de 2012.



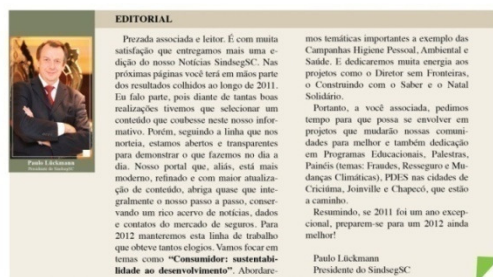
NOTÍCIAS
www.sindsegsc.org.br

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

35 ANO VIII
FEBREIRO | 2012

Retrospectiva de Sucesso

Bem-vindo 2012. Foi assim que uma equipe satisfeita com o desempenho dos últimos 12 meses recebeu a chegada do novo ano. Para as associadas do SindsegSC, 2011 foi marcado por muito trabalho e méritos. Com atividades planejadas no mote “Mercado de Seguros Catarinense: na Era do Consumidor”, para atingir um mercado em evolução, em que clientes estão mais exigentes e são invadidos diariamente por muita informação. Para alcançar o mapa de cobertura da entidade, a atuação contemplou as principais cidades de Santa Catarina: Blumenau, Chapecó, Joinville, Criciúma, Canoinhas e Florianópolis. Todos, de maneira conjunta, dedicaram muita energia para a conquista de resultados positivos. Foram 241 reuniões, divididas em comissões, grupos de trabalho, diretoria, atendimento na sede, visitas e demais maneiras encontradas para fortalecer a imagem do SindsegSC dentro e fora da área de atuação. Quer saber mais? Então, aproveite esta edição do Notícias SindsegSC. Boa leitura!



EDITORIAL

Prezada associada e leitor. É com muita satisfação que entregamos mais uma edição do nosso Notícias SindsegSC. Nas próximas páginas você terá em mãos parte dos resultados colhidos ao longo de 2011. Eu falo parte, pois diante de tantas boas realizações tivemos que selecionar um conteúdo que coubesse neste nosso informativo. Porém, seguindo a linha que nos norteia, estamos abertos e transparentes para demonstrar o que fazemos no dia a dia. Nosso portal que, aliás, está mais moderno, retornado e com maior análise de conteúdo, abriga quase que integralmente o nosso passo a passo, conservando um rico acervo de notícias, dados e cenários do mercado de seguros. Para 2012 manteremos esta linha de trabalho que obteve tantos elogios. Vamos focar em temas como “Consumidor: sustentabilidade ao desenvolvimento”. Abordare-

mos temáticas importantes a exemplo das Campanhas Higiene Pessoal, Ambiental e Saúde. E dedicaremos muita energia aos projetos como o Diretor sem Fronteiras, o Construído com o Saber e o Natal Solidário.

Portanto, a você associada, pedimos tempo para que possa se envolver em projetos que mudarão nossas comunidades para melhor e também dedicação em Programas Educacionais, Palestras, Painéis (temas: Fraldas, Resseguro e Mudanças Climáticas), PDUS nas cidades de Criciúma, Joinville e Chapecó, que estão a caminho.

Resumindo, se 2011 foi um ano excepcional, preparem-se para um 2012 ainda melhor!

Paulo Lückmann
Presidente do SindsegSC



NOTÍCIAS
www.sindsegsc.org.br

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

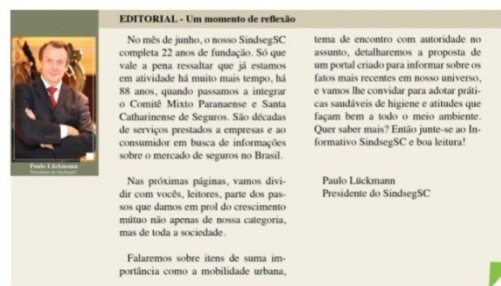
36 ANO VIII
JUNHO | 2012

Bem-vindo!

Você cuida de si como cuida dos outros? Quantas horas por dia dedica a sua saúde? O SindsegSC coloca nas ruas a mais nova campanha social que tem o objetivo de preservar a qualidade de vida da pessoa mais importante para nós: você. Com o mote “Higiene Pessoal: Seu Gesto Vale Um Sorriso” a ação pretende arrecadar diversos itens de higiene, para doação a pessoas de toda Santa Catarina.

E mais, o desdobramento dessa bandeira do SindsegSC prevê informar sobre a necessidade de adotarmos práticas saudáveis para a manutenção da vida. Fora isso, vamos apresentar aqui neste nosso informativo, temas que estão incorporados ao nosso cotidiano, entre eles nosso direito de ir e vir.

Enfim, uma série de ações que resultaram em páginas com conteúdo primordial para o profissional e para o correitor cidadão, em busca da garantia dos seus direitos e de uma existência mais em sintonia com o planeta.



EDITORIAL - Um momento de reflexão

No mês de junho, o nosso SindsegSC completa 22 anos de fundação. Só que vale a pena ressaltar que já estamos em atividade há muito mais tempo, há 88 anos, quando passamos a integrar o Comitê Misto Paranaense e Santa Catharinense de Seguros. São décadas de serviços prestados a empresas e ao consumidor em busca de informações sobre o mercado de seguros no Brasil.

Nas próximas páginas, vamos dividir com vocês, leitores, parte dos passos que damos em prol do crescimento mútuo não apenas de nossa categoria, mas de toda a sociedade.

Falaremos sobre itens de suma importância como a mobilidade urbana,

tema de encontro com autoridade no assunto, detalharemos a proposta de um portal criado para informar sobre os fatos mais recentes em nosso universo, e vamos lhe convidar para adotar práticas saudáveis de higiene e atitudes que façam bem a todo o meio ambiente. Quer saber mais? Então junte-se ao Informativo SindsegSC e boa leitura!

Paulo Lückmann
Presidente do SindsegSC

Revista SindsegSC – 2ª Edição



No ano de 2012 lançou a **2ª edição da Revista SindsegSC**, abordando temas atuais do mercado de seguros.



Publicações

Newsletters *Informe SindsegSC*



Em 2012 o SindsegSC produziu **47** edições da Newsletter *Informe SindsegSC*, que tiveram em média **700** visualizações por edição e **150** cliques por notícias.

Publicações

Newsletters *Destaque das Associadas*



Em 2012, foram produzidas **11** edições da Newsletter *Destaque das Associadas*, que tiveram em média **750** visualizações por edição e **140** cliques por notícias.



Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Publicações

(Clipagem)

2012

Em 2012 o SindsegSC esteve presente nos principais portais da internet do ramo de seguros.



Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

O SindsegSC junto com as comissões, grupos de trabalho e diretoria do SindsegSC realizou um total de 221 reuniões e atendimentos.



Reuniões e Atendimentos

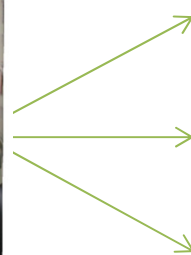
Diretoria, Comissões e Grupos de Trabalhos	72
Atendimentos na sede	61
Setor Institucional e Demais reuniões	88

Total de 221

A estrutura do SindsegSC foi utilizada em 20 oportunidades pelas associadas.

20 Parcerias / Uso de Estrutura

50



Estatísticas

Oportunidades/Talento Humano

O portal do SindsegSC possui uma área destinada para cadastro de currículos e oportunidades de trabalho. No ano de 2012, **11** empresas cadastraram suas oportunidades, onde **21** vagas foram cadastradas e **175** currículos registrados.



O SindsegSC em 2012 realizou e apoiou eventos, treinamentos, palestras e programas que agregaram conhecimento aos participantes.

Treinamento e Desenvolvimento	
Palestras (realização e apoio)	7
Painel	1
Diretor Sem Fronteiras	7
Apoio, Patrocínios e Representações	16
PDES	4

Total de 35



Estatísticas

Período 01.02 a 18.12.2012

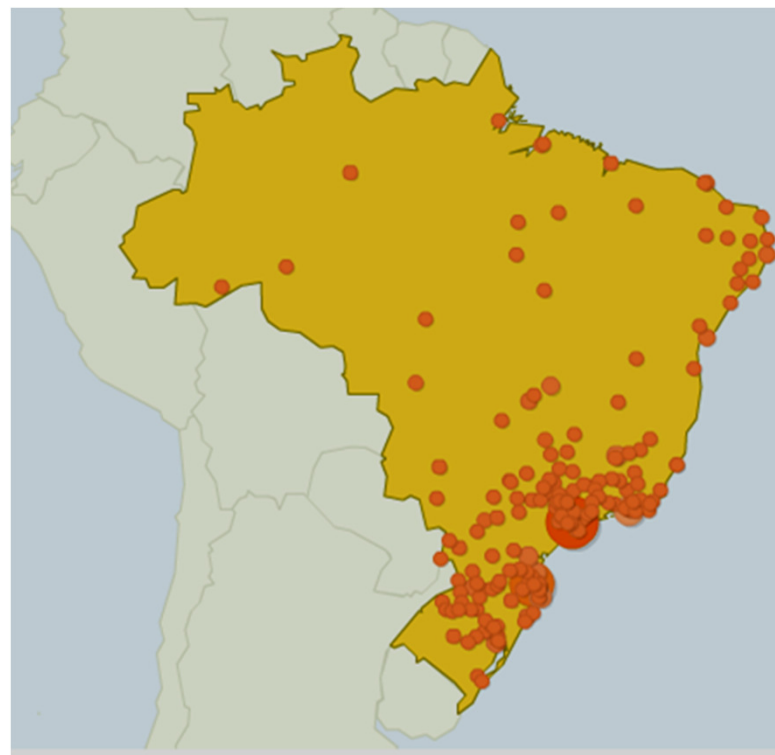
O portal SindsegSC no ano de 2012 teve 26.593 visitas, sendo 98.238 visualizações de páginas e visitado por 29 países/territórios.

	País/território
1.	Brazil
2.	(not set)
3.	United States
4.	Portugal
5.	Canada
6.	Germany
7.	United Kingdom
8.	Ireland
9.	Argentina
10.	Angola
11.	France
12.	Spain
13.	Mozambique
14.	Switzerland
15.	Italy

16.	Chile
17.	Cape Verde
18.	Poland
19.	Uruguay
20.	Japan
21.	Israel
22.	Colombia
23.	Mexico
24.	Netherlands
25.	Norway
26.	Panama
27.	Taiwan
28.	Venezuela
29.	South Africa

No Brasil o portal SindsegSC foi visitado por 381 onde as 20 cidades que mais acessam o portal são:

Cidades	Visitas
1.	Blumenau
2.	Sao Paulo
3.	Joinville
4.	Florianopolis
5.	Rio de Janeiro
6.	Chapeco
7.	Curitiba
8.	Criciuma
9.	Belo Horizonte
10.	Porto Alegre
11.	Itajai
12.	Santos
13.	Brasilia
14.	Lages
15.	Salvador
16.	Balneário Camboriu
17.	Recife
18.	Osasco
19.	Campinas
20.	Goiania



FELIZ NATAL!

As melhores coisas estão na simplicidade!



muito amor e saúde.
EXCELENTE 2013

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização