

BALANÇO DAS ATIVIDADES 2014



Institucional + Educacional + Social + Comunicação

01 de janeiro a 09 de dezembro de 2014

o SindsegSC recebeu de forma *online* **134.979** mil visualizações



-
1. Brazil
 2. United States
 3. Portugal
 4. Spain
 5. Germany
 6. United Kingdom
 7. Índia
 8. Argentina
 9. Angola
 10. Italy
-

São 72 países!

134.979 mil visualizações

Ranking Estados

1. Santa Catarina
2. São Paulo
3. Rio de Janeiro
4. Paraná
5. Rio Grande do Sul
6. Minas Gerais
7. Bahia
8. Distrito Federal
9. Goiás
10. Ceará



Ranking Cidades

1. Blumenau
2. São Paulo
3. Joinville
4. Rio de Janeiro
5. Florianópolis
6. Chapecó
7. Curitiba
8. Criciúma
9. Porto Alegre
10. Belo Horizonte

48.006 mil são novos usuários

134.979 mil visualizações



62,70% Novos Visitantes

37,3% Visitantes que retornam

2,81 média páginas visitadas

00:02:48 média duração da visita



✓ **26** Vagas/opportunidades

✓ **180** Candidatos cadastrados em vagas



Notícias

Tecnologia mais efetiva deve contribuir para reduzir acidentes nas rodovias

Sifama, da ANTT, vai combater excesso de peso transportado por caminhões [Leia mais](#)

O SindsegSC agradece a confiança de todos os profissionais e associadas que fazem parte desses 24 anos!!!

Entidade completa 24 anos de existência [Leia mais](#)

Seguro de Responsabilidade Civil: Um coringa na manga

Seguro de responsabilidade civil é uma das carteiras pouco exploradas, assim como o Seguro saúde [Leia mais](#)

Agendas

Reuniões

- 24/07/2014 - Reunião GT Chapecó
- 26/06/2014 - Reunião CNseg x Conselho Superior
- 16/06/2014 - "Dimensão Empresarial x Reunião SindsegSC
- 13/06/2014 - "Reunião C. Ramos Diversos
- 13/06/2014 - "Reunião Ceops - Inst. FURB x SindsegSC - CANCELADA

Eventos

- 18/06/2014 - "Parceria Associada Bradesco Seguros

Galeria de fotos

- 03/06/2014 - 03.06.2014 - PDES - Comunicação e Oratória - Joinville
- 04/06/2014 - 04.06.2014 - PDES - Comunicação e Oratória - Joinville
- 05/06/2014 - 05.06.2014 - PDES - Comunicação e Oratória - Joinville

TV SindsegSC

- 19/11/2015 - Vídeo Institucional 2013

O SindsegSC produziu **45** edições da Newsletter Informe SindsegSC
51.795 visualizações
1.278 visualizações por news (média)





www.sindsegsc.org.br | assessoria@sindsegsc.org.br

20/08/2015

O SEU RESUMO
MENSAL DAS
ASSOCIADAS
ESTÁ DE
CARA NOVA



Tokio Marine patrocina o 8º Congresso Estadual dos Corretores de Seguros de MG

Tokio Marine patrocina o 8º Congresso Estadual dos Corretores de Seguros de MG [Leia mais](#)

Capitalização da Bradesco Seguros distribui R\$ 5 milhões em julho

Capitalização da Bradesco Seguros distribui R\$ 5 milhões em julho [Leia mais](#)

Superintendente da Previsul Seguradora lança nova campanha em Blumenau

Superintendente da Previsul Seguradora lança nova campanha em Blumenau [Leia mais](#)

Allianz é seguradora oficial do Barcelona, mas quem leva este troféu é você

Allianz é seguradora oficial do Barcelona, mas quem leva este troféu é você [Leia mais](#)

MAPFRE Assistance fecha contrato com Ford

MAPFRE Assistance fecha contrato com Ford [Leia mais](#)

Clique nos logotipos e a as associadas:



O SindsegSC produziu **12** edições da Newsletter Destaque das Associadas.

682 notas publicadas



SindsegSC produziu **11** edições da Newsletter Capital Intelectual, **15.472** visualizações. (média por edição 1.406)



Capital Intelectual

personalidades que agregam valor ao mercado de seguros



Lauricio Corradi é gerente da filial Chapecó da MAPFRE Seguros S.A. e profissional responsável pelas ações institucionais, comunicação e de relações com o mercado do Grupo de Trabalho de Chapecó - SindsegSC.

Lauricio é graduado em Ciência da Computação pela Furb e pós-graduado em Gestão Estratégica de Negócios.

Há 15 anos atua no mercado de seguros, e conta nesta entrevista como iniciou no ramo securitário e a principal razão do crescimento deste mercado.

Leia o Capital Intelectual e conheça os principais executivos do mercado catarinense de seguros.

Lauricio Corradi
Gerente Mapfre Seguros - Chapecó

28/05/2014

Há quanto tempo o senhor atua no mercado de seguros? Como começou e porque ingressou nesse mercado?

Iniciei minha carreira no ano de 1999 na Caixa Seguros em Blumenau. Na época eu era estagiário na Caixa Econômica Federal, e em seguida fui efetivado como colaborador da seguradora. Fiquei lá por 4 anos como comercial e depois trabalhei na antiga ADDmakler Corretora de Blumenau, hoje MDS. Em 2008 iniciei na MAPFRE Seguros como Comercial em Florianópolis e num curto espaço fui promovido a gerente de Rio do Sul, onde fiquei por 3 anos, até 2012. No mês de setembro de 2012 fui promovido a gerente de Chapecó, onde

Quando não está no trabalho, qual a sua atividade favorita?
Reunir-me com os amigos.

O que mais o atrai neste mercado de seguros?
A dinâmica e a constante busca pelo conhecimento é o que mais me atrai neste mercado. Trata-se de um mercado em constante movimento aonde o comodismo não tem lugar garantido e as oportunidades são gigantes para fazer negócios e uma carreira de sucesso.

ESPORTE: Futebol
EXEMPLO DE VIDA: Jesus Cristo
LIVRO: Não tenho um preferido, gosto de ler sobre tudo.
FILME: Gosto daqueles que não são previsíveis, daqueles que não se sabe o que vai acontecer no final, como exemplo, o Clube da Luta e Cidade dos Anjos.
MÚSICA: Uma para cada momento.
FRASE: "Nada demais de coisa alguma".
UM SONHO: Conhecer Las Vegas
UM LUGAR: Praia
UM DIA PERFEITO: Junto com minha família e minha noiva.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Rua XV de Novembro, 550 - Sala 1001 - Blumenau/SC - (47) 3322-0067 - www.sindsego.org.br





De Janeiro a Dezembro
recebemos **206** e-mails
através do **FALE CONOSCO**.
Desses, 55 questionaram
sobre Cursos de Habilitação
para Corretor de Seguros

Impressa



On Line



CHEGOU A **Fenarreco**
Blumenau-SC

NA HORA DE IR EMBORA
"BRINDE A SEGURANÇA"
SE BEBER
NÃO DIRIJA

BRINDE A SEGURANÇA

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

R. XV de Novembro, 550 - Sala 1001 - Blumenau/SC
(47) 3322-6067
www.sindsegsc.org.br

SINDICATO DAS SEGURADORAS

A MAREJADA
CHEGOU!

NA HORA DE IR EMBORA
"BRINDE A SEGURANÇA"
NÃO DIRIJA

BRINDE A SEGURANÇA

sindsegsc
ORIGINAL

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

R. XV de Novembro, 550 - Sala 1001 - Blumenau/SC
(47) 3322-6067
www.sindsegsc.org.br

SINDICATO DAS SEGURADORAS

CHEGOU A **Fenastra**^{15ª}

NA HORA DE IR EMBORA
"BRINDE A SEGURANÇA"
SE BEBER
NÃO DIRIJA

BRINDE A SEGURANÇA

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

R. XV de Novembro, 550 - Sala 1001 - Blumenau/SC
(47) 3322-6067
www.sindsegsc.org.br

SINDICATO DAS SEGURADORAS

ELA CHEGOU!

BRINDE A SEGURANÇA

sindsegsc

Oktoberfest
BLUMENAU 2014
DE 8 A 26 DE OUTUBRO

NA HORA DE IR EMBORA
"BRINDE A SEGURANÇA"
SE BEBER
NÃO DIRIJA

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

R. XV de Novembro, 550 - Sala 1001 - Blumenau/SC
(47) 3322-6067
www.sindsegsc.org.br

SINDICATO DAS SEGURADORAS

NOTÍCIAS **sindsegsc**
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização
www.sindsegsc.org.br

39 JANEIRO | 2014

Obrigado, 2013

Como não poderia deixar de ser, o ano de 2013 foi de muito trabalho. Se fosse possível enumerar as atividades do SindsegSC, seriam 250 reuniões com grupos de trabalho, comissões, assessorias, diretoria, entidades parceiras, órgãos públicos e muitos outros grupos que fazem parte do mundo do seguro. Falando nesse grande eixo que liga o mercado, o conhecimento gerado pela entidade chegou a milhares de pessoas que atuam direta ou indiretamente no segmento de seguros.

A meta ao longo do ano continuou a ser "o saber". O conhecimento foi altamente disseminado. O Programa de Desenvolvimento dos Executivos do Seguro (PDES), por exemplo, levou grandes nomes a cidades catarinenses como Jean Carlo de Bozza, Nilso Gonçalves, Valmor Venúncio e Wilson Jair Gerhardt. Entre os muitos eventos planejados pelo Estado, esteve a palestra de Marcio Kühne, que falou sobre "Quem liga para o bolso, liga para o cliente". Já o Diretor sem Fronteiras contou com o apoio de Lodi Maurino Sobré e Eduardo Bartmiak Filho que falaram respectivamente sobre "processos judiciais", "cobertura de EPD", "pre-existência não declarada", "alteração do risco durante a vigência e cláusulas de rateio" e "Mobilidade Urbana e Acessibilidade em Joinville".

As comissões do SindsegSC também foram extremamente atuantes. A de Ramos Diversos convidou o engenheiro Nelson Maximo Lopes para falar de "Núcleos Isotérmicos" e a de Riscos Pessoais convidou o Sr. Pedro Lidoar para tratar do tema "Atuarial para não atuarial". Os exemplos acima mostram uma pequena parte do que foi feito em doze meses de muito trabalho, mas com resultados que são a maior recompensa para o SindsegSC.

EDITORIAL

Olá, mais uma vez nos encontramos aqui, nesse informativo que tem a importante missão de nos aproximar. O SindsegSC, entidade que com orgulho contamos a presidência, quer manter um canal sempre aberto entre quem vive o dia a dia do seguro, ou seja, você associado, e nós, que queremos ser o braço direito de quem conduz essa importante fatia da economia brasileira.

Tratamos de manter e até intensificar ações que já fazem parte de nosso calendário. Reunimos os melhores profissionais para a troca de informações, viajamos por Santa Catarina ouvindo representantes de distintas regiões de nosso grande Estado e buscamos aproximar seguradoras e segurados através de ações que deixaram de ser restritas ao nosso universo.

Envolvemo-nos com campanhas comunitárias que de alguma forma melhoraram as comunidades onde há empresas associadas. Enfim, se eu tivesse que classificar como foi o ano de 2013, eu o avaliaria como perfeito. E essa sensação de dever cumprido só foi possível graças a cada um de nossos parceiros, colaboradores e associados. Obrigado.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

NOTÍCIAS **sindsegsc**
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização
www.sindsegsc.org.br

40 MAIO | 2014

Diretor Sem Fronteiras inicia 2014 com força total

O que faz do SindsegSC uma entidade tão forte? O esforço de se envolver com o mercado e também a meta de levar conhecimento para profissionais de toda Santa Catarina. Seguindo essa premissa, o SindsegSC percorreu o Estado com o programa Diretor Sem Fronteiras. Em cada evento, um tema de extrema utilidade ao setor foi abordado por profissionais de destaque em suas áreas. Em abril, Blumenau e Joinville receberam o programa. A primeira cidade contou com o advogado Lodi Maurino Sobré, que abordou "A Prescrição no Contrato de Seguros". Na segunda, Nelson Maximo Lopes falou sobre Núcleos Isotérmicos.

No início de maio, um assunto de grande interesse da comunidade do Vale do Itajaí foi debatido pelos integrantes do Diretor Sem Fronteiras. O professor Hélio dos Santos, na sede blumenauense do SindsegSC, apresentou detalhes sobre o Centro de Operação de Sistema de Alerta (Ceop). Além de ações como previsão do tempo, o centro responde pelo monitoramento do nível do rio Itajaí-Açu. Para os interessados nas próximas edições do Diretor Sem Fronteiras, o SindsegSC anunciará em breve novos eventos. Desde 2012, o programa leva conhecimento para as reuniões de comissões e grupos de trabalho do SindsegSC. Os convidados são diretores, ex-diretores ou profissionais do mercado.

EDITORIAL

É com muito orgulho que chegamos à edição 40 do nosso informativo, aproximando-nos ainda mais de cada um dos nossos associados. Além de reunir as empresas e profissionais, a nossa missão é levar informação e promover o conhecimento no setor de seguros do nosso Estado. Por isso, trabalhamos para realizar eventos, palestras e debates que fomentem o desenvolvimento da área.

O SindsegSC vai além do simples intercâmbio de conhecimento entre profissionais do segmento. Mantemos contato com associações e entidades de outros setores, que sempre podem contribuir para o nosso aperfeiçoamento. Nosso envolvimento com a comunidade também merece destaque. Em 2014 continuamos percorrendo diversas cidades do Estado para conhecer melhor as diferentes realidades de cada região.

O esforço das nossas ações é recompensado por perceber a ainda evolução dos profissionais do setor em Santa Catarina. Por isso, reforçamos todas as possibilidades de comunicação com os nossos associados. Contamos com todos vocês para que mais ações como estas relatadas neste informativo continuem saindo do papel e transformando a nossa sociedade em um ambiente mais seguro e fraterno.

Bom leitura.

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

NOTÍCIAS **sindsegsc**
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização
www.sindsegsc.org.br

41 MAIO | 2014

Vamos juntos fazer a diferença?

É desde pequena que se faz a diferença. Com essa frase em mente o SindsegSC (Sindicato das Seguradoras, Previdência e Capitalização em Santa Catarina) inicia a terceira edição da campanha legítima pessoal. Com o objetivo de atender aos idosos, a campanha realizada pela entidade em parceria com a Entidade Nacional de Seguros, a Sincos-SC (Sindicato dos Corretores de Seguros no Estado de Santa Catarina) e a Credens, engloba diversas ações sociais - sempre se baseando na responsabilidade social e ambiental.

Em dois anos de campanha, o SindsegSC arrecadou mais de 45 mil produtos como sabonete, escova e pasta de dente, Bíblia, diáspora, entre outros, através da mobilização de voluntários e doações pessoais do mercado de seguros. Estas doações beneficiaram milhares de associados ao redor do Estado, partindo das cidades sede e visitando suas comunidades em Santa Catarina, Blumenau, Chapecó, Criciúma, Florianópolis e Itajaí. Mas a campanha Legítima Pessoal vai muito além da questão do saúde através do seguro, e o SindsegSC apresenta a ação para levar as suas associações locais de educação, saúde, prevenção de doenças e desenvolvimento pessoal. Os temas são tratados no público infantil, seguindo o tema da campanha e passando suas mensagens que vão a parte das crianças. Assim, o SindsegSC encoraja todos os seus associados para uma ação que visa fazer a boa mudança uma vida a quem, pelo instante buscar de um voluntário e, especialmente, pensar na lição que devemos para as crianças futuras. As doações podem ser feitas até o dia 8 de setembro, então, vamos juntos fazer a diferença?

EDITORIAL

Prezados associados, é com muito prazer que apresentamos uma nova edição de Notícias SindsegSC. Nesta terceira edição de novembro de 2014 temos uma programação especial, baseada especialmente na campanha Legítima Pessoal realizada pelo sindicato. Acompanhe com muito orgulho o crescimento desta ação ao longo dos últimos anos, cada vez alcançando maiores níveis expressivos e envolvendo novas entidades e profissionais do mercado de seguros, que dão exemplo de solidariedade.

Nas próximas páginas você encontra uma abordagem diferenciada das principais vertentes da campanha, como uma forma de aproximar o SindsegSC dos seus associados e mostrar de uma maneira agradável as principais competências da ação - do conceito das peças de divulgação à participação dos nossos parceiros.

Com a ajuda de seus associados, o SindsegSC busca uma atuação que expande os horizontes da representação do mercado de seguros e amplia a jornada social e comunitária. Assim, estimulamos relações e fazemos nossa parte em uma sociedade mais qualificada.

Aprezamos a leitura!

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

PARA SUA
TRANQUILIDADE,
LIGUE ANTES PARA
SUA SEGURADORA
OU SEU CORRETOR
DE SEGUROS.



O "seguro condomínio" visa garantir os bens de propriedade do condomínio em casos de sinistros como danos em elevadores, queima de aparelhos, vendavais, acidentes e outros. Por isso, antes de providenciar os reparos diante de qualquer sinistro ligue para a central de atendimento da seguradora e certifique-se da cobertura da apólice e dos serviços que a própria seguradora pode lhe oferecer. Além de agilizar o seu atendimento, só assim você terá a garantia do seguro e o recebimento correto das indenizações.

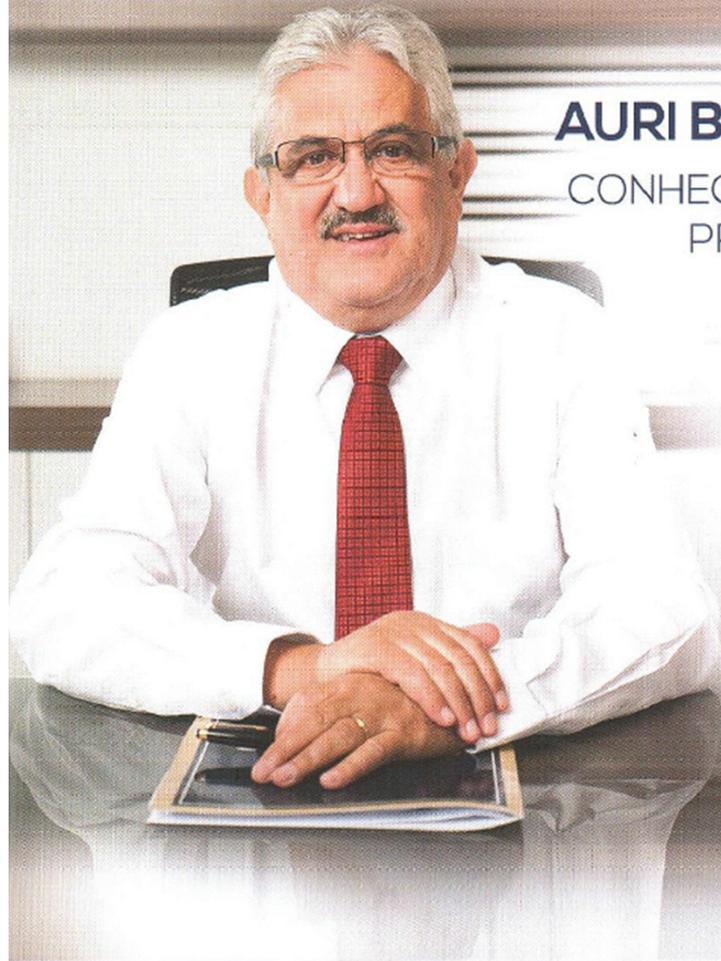
sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

TENHA SEMPRE
EM MÃOS O TELEFONE
DE SUA SEGURADORA.

SEGURADORA	ÁREA	FONE
 Allianz	Assistência Sinistros	0800 177 178 0800 77 77 243 3156.4340
 Bradesco Seguros	Central de Relacionamentos	0800 7012757 4004 2757
 CONFIANÇA	Assistência 24H	0800 701 6227
 HDI Seguros	Central de Sinistro Assistência 24H	0800 701 5430 0800 7700 809
 MAPFRE SEGUROS	Central de Atendimento	0800 775 1000 4002 1000
 Maritima  YASUDA	Aviso de Sinistro Assistência 24H	0800 771 9119 0800 177 444
 PORTO SEGURO	Central 24H RE	08000 727 8118
 SulAmérica	Assistência 24H	0800 727 4100 4004 4100
 TOKIOMARINE SEGURADORA	Assistência 24H Aviso de Sinistro	0800 30 86546 0800 33 86546
 ZURICH Seguros	Central de Atendimento Assistência 24H	0800 285 4141 0800 729 1400

REVISTA SINCOR-SC

Nº 1 • ANO 1



AURI BERTELLI
CONHEÇA O NOVO
PRESIDENTE.

pg.12

sindsegsc

Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Uma entidade que representa as principais seguradoras e empresas de previdência e capitalização do mercado catarinense. O SindsegSC une esforços em torno da excelência dos produtos e serviços de seguros, orienta sobre as atividades do mercado segurador e consolida o setor como uma ferramenta essencial na preservação da vida e das riquezas conquistadas por pessoas e empresas.

Parceiro do crescimento econômico e da melhoria da qualidade de vida, adota princípios éticos, valores voltados à livre iniciativa, empreendedorismo e o desenvolvimento econômico com responsabilidade social e consciência ambiental para uma sociedade justa e próspera. Missão que garante a preservação futura das conquistas do presente.



PARCEIRO DO
DESENVOLVIMENTO
ECONÔMICO E SOCIAL
EM SANTA CATARINA.

ASSOCIADAS:



Rua XV de Novembro, 550 • Sala 1001 • Blumenau/SC • CEP 892.500-007 • www.sindsegsc.org.br

especial Sul **Santa Catarina**

Crescimento econômico fortalece mercado segurador

Com uma população consciente da importância de se assegurar, estado catarinense é importante nicho na comercialização das mais diversas modalidades de seguros



A pesar de números pouco expressivos em nível nacional, o estado de Santa Catarina apresentou significativo crescimento econômico. Enquanto o Brasil apresentou alta de apenas 1,1% em postos de trabalho, o estado catarinense elevou seu índice para 3,1%.

O estado possui uma forte estrutura portuária, por onde escoam grande parte da produção – portos de Itajaí, São Francisco do Sul, Imbituba, Navegantes e Itapoá; além do porto de Laguna, voltado à pesca.

No primeiro trimestre deste ano, o estado aumentou em 4,7% suas vendas na indústria, com destaque para o setor de construção civil, que cresceu 7,9%. Segundo pesquisas da Federação das Indústrias de Santa Catarina (Fiesc), nos

últimos três anos, a produção industrial catarinense cresceu 4%, contra 0,4% na média nacional.

Dados publicados pela Secretaria de Estado da Fazenda prevêem que Santa Catarina cresça, pelo quarto ano consecutivo, acima do PIB nacional. O destaque da economia catarinense fica por conta do setor industrial, que apresentou aumento acima da média nacional, principalmente nos segmentos de celulose, produtos de madeira e de minerais não metálicos, entre janeiro e maio deste ano.

Segundo o presidente do Sincor-SC, Auri Bertelli, o mercado de seguros catarinense “continua aquecido, apresentando no último ano um crescimento de 14%. As principais seguradoras do mercado estão aqui estabelecidas, com escritórios em todas as regiões, devido à característica de nossa economia descentralizada”.

Bertelli ressalta que os importantes polos econômicos distribuídos regionalmente e a população com alto índice de consumo de seguros tem atraído cada vez mais o mercado segurador para o estado.

“Possuindo a sexta maior frota de automóveis e a quinta maior frota de caminhões do País, destaca-se o seguro de Automóvel e de Responsabilidade Civil Facultativa. Outro produto comercializado em Santa Catarina é o de Compensativo Empresarial, Riscos Nomeados e Operacionais, decorrentes de um parque industrial de mais de 29.000 unidades instaladas”, explica o presidente do Sincor-SC.



Paulo Lückmann, do Sindseg-SC

Como grande parte da produção industrial é voltada o abastecimento do território nacional e internacional, Bertelli destaca também o seguro de transporte.

Paulo Lückmann, presidente do Sindseg-SC, aponta que a carteira de seguro de pessoas (veja mais na página 25) tem apresentado crescimento acentuado.

Por conta das fortes chuvas que atingiram o estado catarinense, principalmente durante o mês de junho, segundo Lückmann, estima-se que serão gastos entre 12 e 15 milhões de reais em indenizações na carteira de automóveis em função dos prejuízos causados pelas enchentes (veja mais na página 28). Apesar de muitas residências terem ficado submersas, as estimativas de indenizações ainda não foram divulgadas.



Auri Bertelli, do Sincor-SC

Entrevista Revista Apólice – Especial Sul

ENTREVISTA



Paulo Lückmann, presidente do Sindseg-SC e Diretor Regional Santa Catarina da HDI Seguros

1) Informe sua primeira atividade profissional e como iniciou em sua vida.

Minha primeira atividade profissional foi em 1977 na cidade de Joaçaba-SC, na Müller Comércio de Vestuário como balconista.

2) Como e quando decidiu que seria profissional da área de seguros?

Em 1980, em São Paulo, iniciando a trabalhar em uma corretora de seguros, como auxiliar de escritório.

3) Quais foram os maiores obstáculos no início da sua atividade como operador de seguros?

Muitos obstáculos apareceram decorrentes das dificuldades naturais de adaptação em um grande centro, como São Paulo. Era registrado como auxiliar de escritório, e fazia também serviços externos, além do aprendizado na área de seguros, havia necessidade de familiarização com a cidade para que eu pudesse me locomover.

4) O que precisa ser feito para ser um profissional vencedor na carreira de seguros?

Para ter sucesso em qualquer carreira é preciso ter bom senso, fazer julgamentos sensatos e confiáveis sobre assuntos pertinentes. Ter conhecimento especializado de seu campo de atuação. Liderar sua equipe através da motivação. A organização e atenção aos detalhes são habilidades importantes.

5) Como define o atual mercado de seguros em SC e no Brasil?

O mercado de seguros em SC e no Brasil continua aquecido, tendo uma participação importante no PIB, com um futuro promissor e é acima de tudo uma atividade que tem contribuído para o bem-estar da sociedade, conquistado a confiança dos consumidores.

6) Como foi transposto e vencido o maior desafio de sua carreira securitária?

Buscando o conhecimento sempre. Procurando saber exatamente aquilo que realmente é necessário para ter uma carreira realizadora e superando as dificuldades. Aprendendo com as informações dos mais experientes, procurando ouvir e estar atento, pois as “dicas” podem ser muito úteis.

7) Fale um pouco sobre a entidade que Preside.

Faço parte da diretoria deste sindicato desde 1990, levando minha participação e contribuição dentro dos preceitos da instituição. Em 2005 assumi a presidência da entidade, dando continuidade às atribuições legais do sindicato, que é uma entidade que representa, defende e orienta o setor de seguros do estado e, acima de tudo, demonstra preocupação com as pessoas, com seu bem-estar e segurança, através da promoção de palestras, debates, além de ações de conscientização, de responsabilidade social e ambiental. Essa função gera em mim uma satisfação

Entrevista Newsletter SindsegRS



Parabéns a você que cuida do que é mais importante para seus clientes.

12 de outubro Dia do Corretor de Seguros

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

multicomunicacao.com.br



Você que faz a segurança acontecer

20 de outubro Parabéns **Securitário**

Uma homenagem

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

PREVIDÊNCIA COMPLEMENTAR

Quais as diferenças entre PGBL e VGBL?



PGBL Plano Gerador de Benefício Livre

VGBL Vida Gerador de Benefício Livre

Perfil do Investidor

Indicado para aqueles que:

1. Utilizam a declaração completa de IR.
2. Contribuem para Previdência Social (INSS) ou regime próprio.
3. Aposentados.
4. Planejam aplicar até 12% da sua renda bruta anual na previdência complementar.

Indicado para aqueles que:

1. Utilizam a declaração simplificada de IR.
2. Não contribuem para a Previdência Social (INSS) ou regime próprio.
3. Aposentados.
4. São isentos do IR.
5. Planejam aplicar mais de 12% da sua renda bruta anual na previdência.

Benefício fiscal durante o período de acumulação

Os recursos depositados podem ter dedução de até 12% da renda bruta anual, desde que o contribuinte também recolha para o INSS ou regime próprio, ou seja aposentado.

Os recursos depositados não tem dedução do IR.

Tributação durante o período de acumulação Resgate

No resgate, todo valor (contribuições mais rendimentos) será tributado no IR.

No resgate somente os valores referentes ao rendimento obtido no plano estarão sujeitos à tributação do IR.

Tributação na aposentadoria

Todo o valor recebido estará sujeito a tributação do IR.

Só os valores referentes ao rendimento obtido no plano estarão sujeitos à tributação do IR quando a renda for recebida.

Combinação de PGBL e VGBL

Aqueles que planejam contribuir com mais de 12% da renda bruta anual em previdência complementar aberta é recomendável a contratação de um plano **PGBL** combinado com um **VGBL** para se beneficiar dos incentivos do IR. O **PGBL** permite deduzir da base de cálculo do imposto até 12% da renda bruta anual, desde que utilizado o modelo completo do IR. Os recursos destinados à previdência que excederem a esse limite podem ser direcionados ao **VGBL**, cuja tributação do IR incide apenas sobre os rendimentos no momento do resgate.

Alerta - Recomenda-se tratar a Previdência Complementar como um investimento de médio a longo prazo.

REVISTA **BEM Seguro**

VEJA NESTA EDIÇÃO:

A VIDA É ÚNICA. O MOMENTO TAMBÉM.
AMOR E RESPEITO À VIDA INSPIRAM CAMPANHA DO SINDSEGSC
SAIBA +

UM RAIO-X DO MERCADO NACIONAL DE SEGUROS
O ANO DE 2014 FOI MARCADO PELO RESENTIMENTO NO MERCADO NACIONAL DE SEGUROS
SAIBA +

BENEFÍCIOS AOS FUNCIONÁRIOS FAZEM PARTE DA CARTILHA DA MAIORIA DAS EMPRESAS BRASILEIRAS
SAIBA +

RESPONSABILIDADE CIVIL: A QUEM ATINGE?
SAIBA +

RESPONSABILIDADE CIVIL É TEMA DE PALESTRAS PROMOVIDAS PELO SINDSEGSC
Uma entrevista com Angélica Carlini. ▶

IMPLES NACIONAL

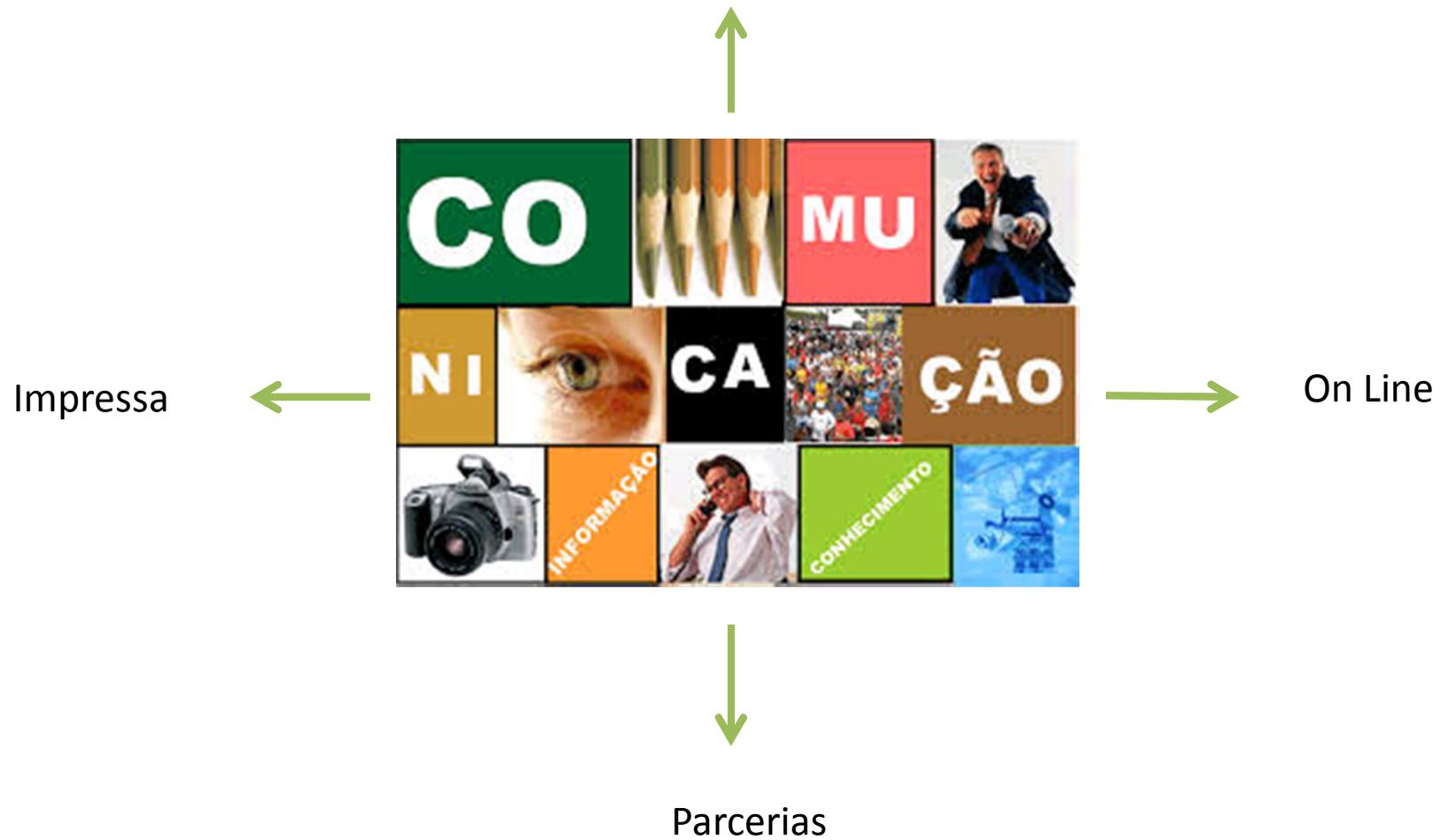
SUPERSIMPLES BENEFICIA CORRETORES DE SEGURO
▶ SAIBA +



▶ LEIA ESTAS E OUTRAS MATÉRIAS NA ÍNTEGRA.



Grupos de Trabalho e Comissões



Janeiro



Doação de Equipamentos de Informática para Polícia Militar de Joinville

Janeiro



Visita SindsegSC ao SincorSC e Escola Nacional de Seguros

#PÁGINA
VIRE
RA
DA

Vire mais ecológico

Descubra uma
atitude simples
que pode fazer
toda a diferença.

Pratique

sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Fevereiro



Sindicato dos Securitários | Assinatura CCT + PLR

Março



1º Caminhada Mongeral Aegon - Rumo aos 180 Anos

Março



Dia Internacional da Mulher





www.cqcs.

Posse SincorSC

Março



Doação de Ar Condicionado para Casa de Repouso Dona Dalva

Março



Programa de Desenvolvimento dos Executivos do Seguro

Comunicação e Oratória

25, 26 e 27 de março



sindsegsc
Sindicato das Seguradoras,
Previdência e Capitalização

Rua XV de novembro, 550 Sala 1001 - Centro - Blumenau/SC

Inscrições:
www.sindsegsc.org.br

Vagas limitadas e gratuitas
Horário: 18h30 às 21h45

Objetivos

Desenvolver a habilidade de falar em público e a preparação de reuniões e apresentações;
Melhorar a comunicação junto a clientes;
Potencializar a fala escrita e a comunicação não verbal;
Estimular a comunicação persuasiva e a argumentação.

Conteúdo Programático

- A importância da comunicação no mundo dos negócios;
- Uso da comunicação no meio comercial;
- O que é comunicação;
- Quais os tipos de comunicação;
- Elementos e meios de comunicação;
- Sistemas representacionais (visual, auditivo, sinestésico);
- Ruídos da comunicação;
- Comunicação escrita (e-mail e relatórios e propostas);
- Uso do telefone;
- A comunicação oral - oratória;
- Apresentação em público (preparação emocional, cultural, etc.);
- Recursos visuais/auxílios;
- Avaliáveis linguísticos;
- As perguntas certas;
- Tom, ritmo, entonação, gestos e postura;
- Cuidados com a voz;
- O corpo fala - expressão corporal - Rapport;
- Argumentação;
- O papel do aperto de mão;
- PNL - programação neuro-linguística;
- As 05 linguagens do amor;
- Marketing pessoal.



Siomara Marquetti

Profissional da área de vendas e atendimento a clientes com mais de 15 anos de experiência, atuando nos mais diversos segmentos (bancos, plástico, petroquímico, softwares e serviços). Graduada em Comunicação Social-Jornalismo pela Univali, Pós Graduada em Gestão Estratégica de Marketing - ECTS, com MBA em Marketing pela FGV (Fundação Getúlio Vargas) atualmente cursando MBA em Marketing Digital pela Unasselvi. Há 04 anos ministra treinamentos voltados para área de atendimento ao cliente, telemarketing, vendas, comunicação e comportamento profissional em instituições de ensino. Atua como Gerente de Desenvolvimento a Cliente em empresa de software e presta consultoria na área comercial para empresas da região.